

OLARTE MOURE

OLARTE MOURE & ASOCIADOS

Abogados - Attorneys

Masterclass DeepTech y
Venture Capital



2024

OLARTEMOURE

OLARTE MOURE & ASOCIADOS LTDA.
Abogados - Attorneys

Juan David Martínez

Juan David Martínez es abogado de la Universidad de los Andes, con estudios en administración de empresas en la misma universidad y en la Universidad de Nankai, Tianjin-China.

Cuenta con más de ocho años en la promoción y estructuración de varios proyectos de inversión extranjera greenfield, brownfield y venture capital tanto en proyectos de ciencias de la vida y en tecnología en Colombia.

Actualmente es el gerente de asuntos de inversión y OMGrow de OlarteMoure, una firma especializada en Propiedad Intelectual y derecho de los mercados, en donde estructura negocios basados en patentes e investigación científica.



OLARTEMOURE
OLARTE MOURE & ASOCIADOS
Abogados - Attorneys



**Gerente Asuntos de Inversión
y OMGrow
OlarteMoure**

Contenido

OLARTEMOURE

OLARTE MOURE & ASOCIADOS LTDA.
Abogados - Attorneys



OLARTEMOURE
OLARTE MOURE & ASOCIADOS
Abogados - Attorneys

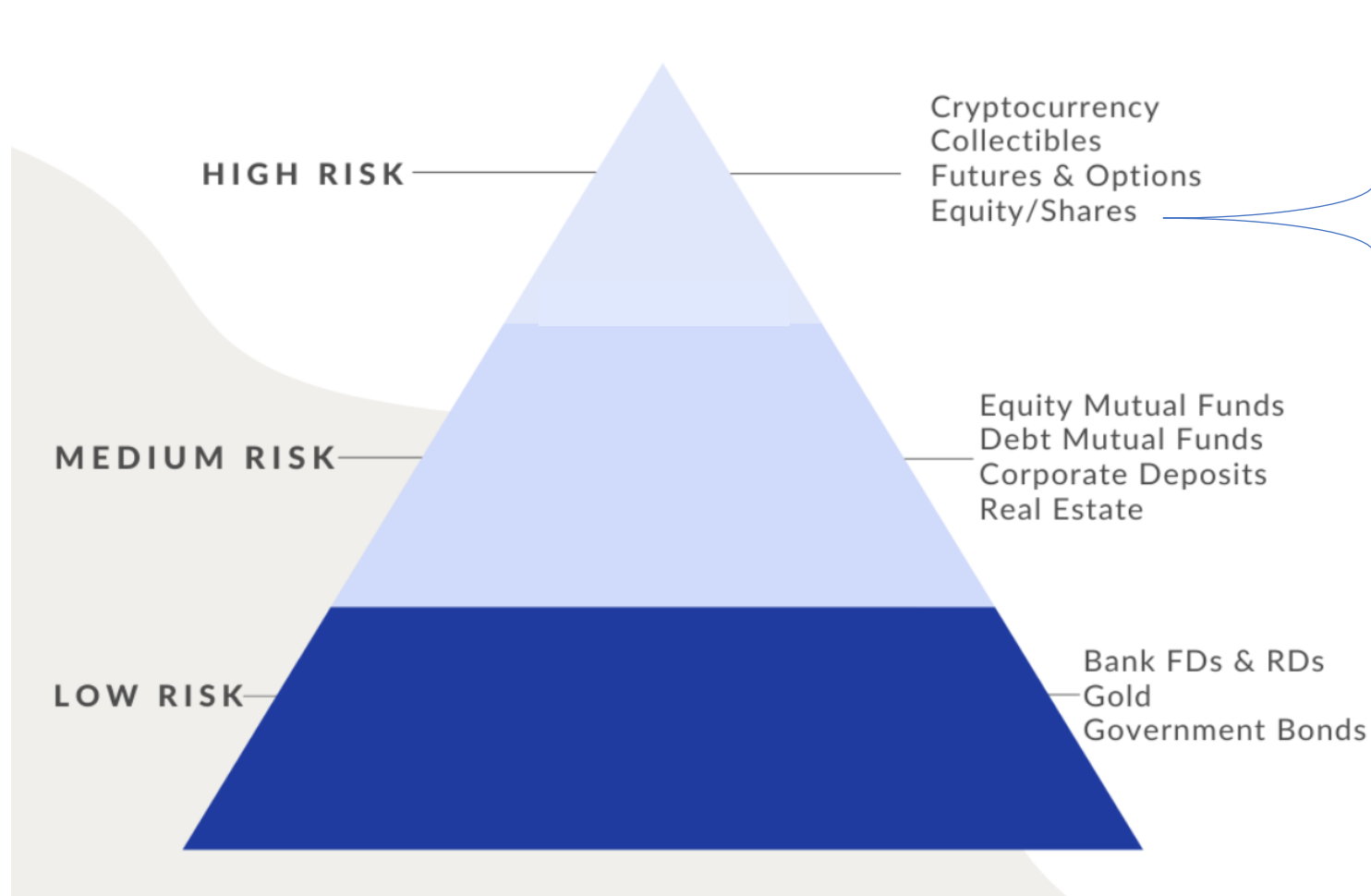
1. ¿Qué es Venture Capital (Capital Emprendedor)?
2. ¿Que es DeepTech?
3. Inversión en DeepTech
4. Etapas de un Emprendimiento DeepTech y desafíos principales
5. Ecosistema DeepTech
6. ¿Que está pasando en Colombia?
7. Qüiz

1

¿Qué es Venture Capital?

SCANNING...

1. Riesgo en Portafolio de Inversión y Venture Capital



Venture Capital (VC)

- VC es un tipo de Private Equity para emprendimientos en etapa temprana (ET) + Crecimiento Acelerado (CA).
- ET: Emprendimientos en fase de ideación (PMV/PMF), crecimiento y máximo consolidación..
- CA: Incrementar ingresos, ganancias o porción de mercado aceleradamente ~20%-50% mensual.



1. ¿Qué es Venture Capital?

el *venture capital* es un **estilo de inversión** diseñado para **tolerar** la **alta tasa** de **experimentos fallidos** para poder **capturar** el **retorno desproporcionado de los exitosos**

Camilo Botero - Director Veronorte

1. ¿Cómo funciona el juego del Venture Capital?



Alto Riesgo – Altas Ganancias



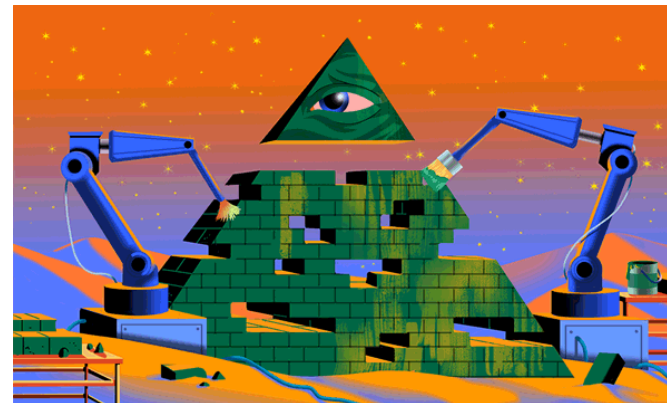
Horizonte a Largo Plazo



Alianzas - Red de Contactos



Gestión Activa Portafolio

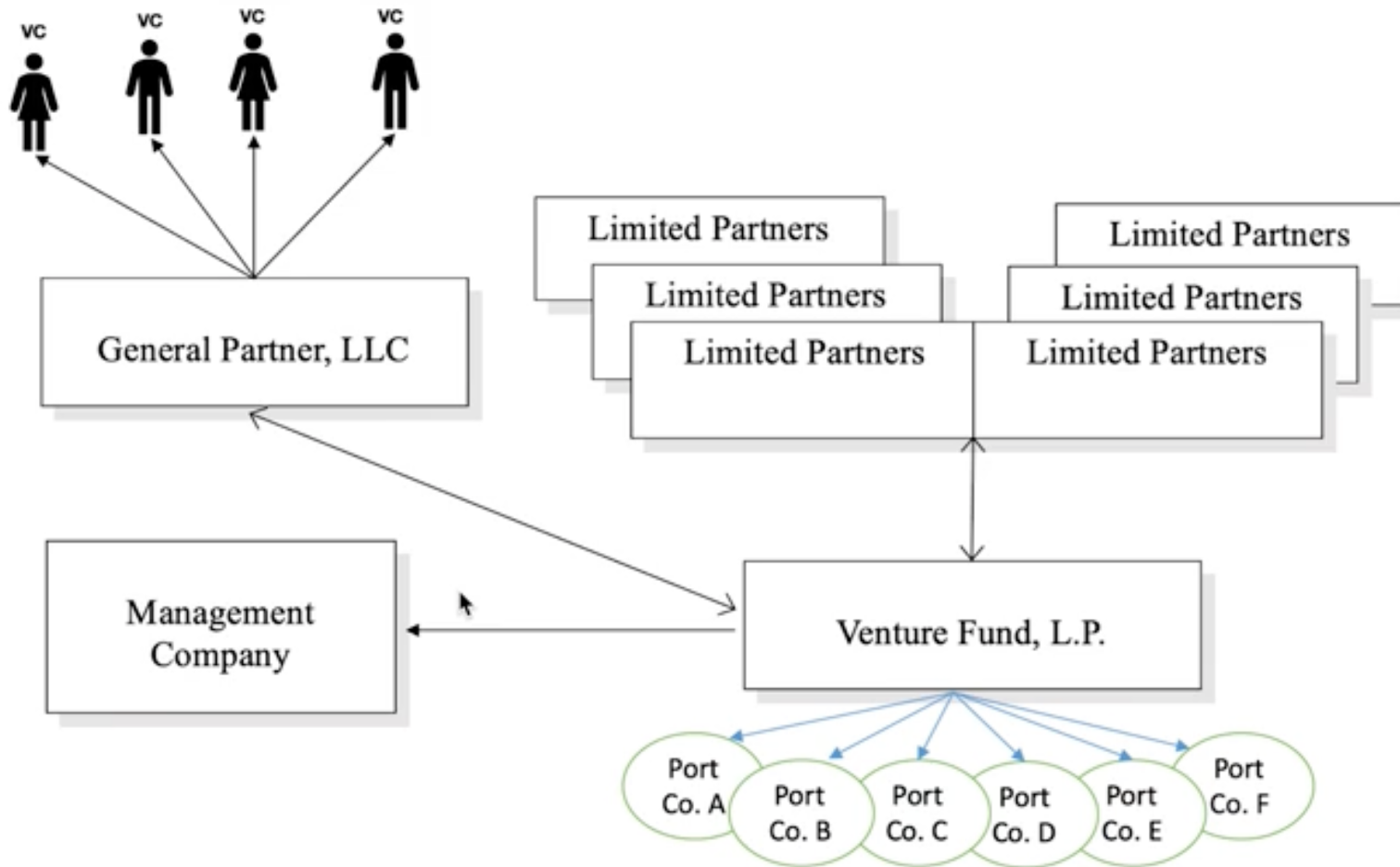


Diversificación Riesgo – Portafolio Amplio



Exit – Venta de Participación

1. ¿Cómo funciona un Fondo de Capital Emprendedor Estándar?



Características

- Vehículo pasivo de inversión
 - Generalmente LLP en Delaware y en Colombia un FCP bajo supervisión de Sociedad Administradora
- Propósito: Hacer y gestionar inversiones
- Duración: 10-12 años
- LPs: Proveen Capital
- GPs: Proveen experticia en inversión



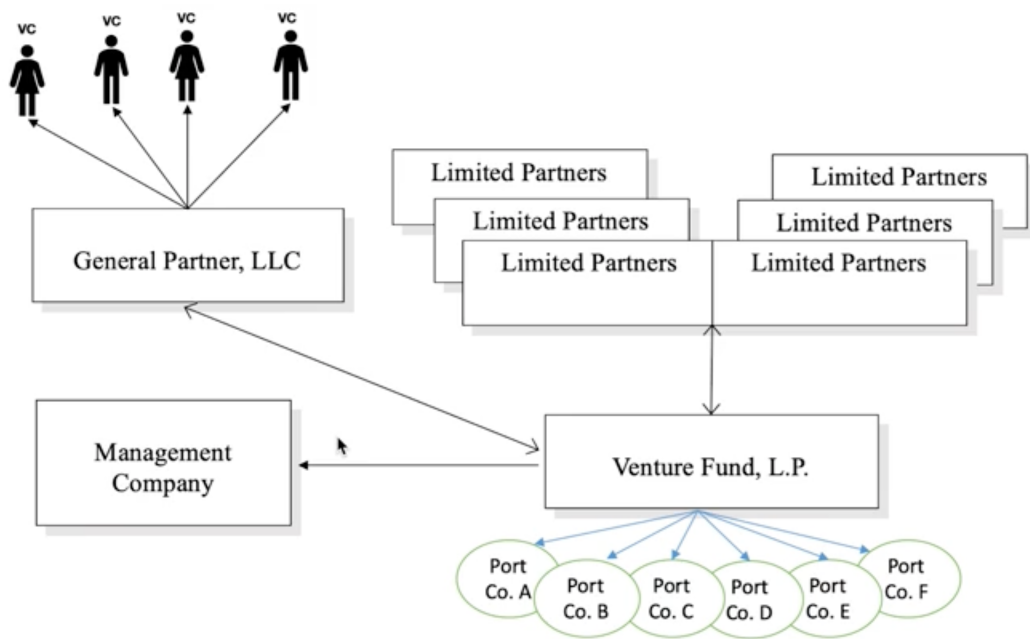
1. ¿Cómo funciona un Fondo de Capital Privado en Colombia?

Estructura general



Fuente: Bancoldex - Decreto 2555 de 2010/ Decreto 1291 de 2020

1. ¿Cómo funciona un Fondo de Capital Emprendedor Estándar?



GP's más activos en Colombia

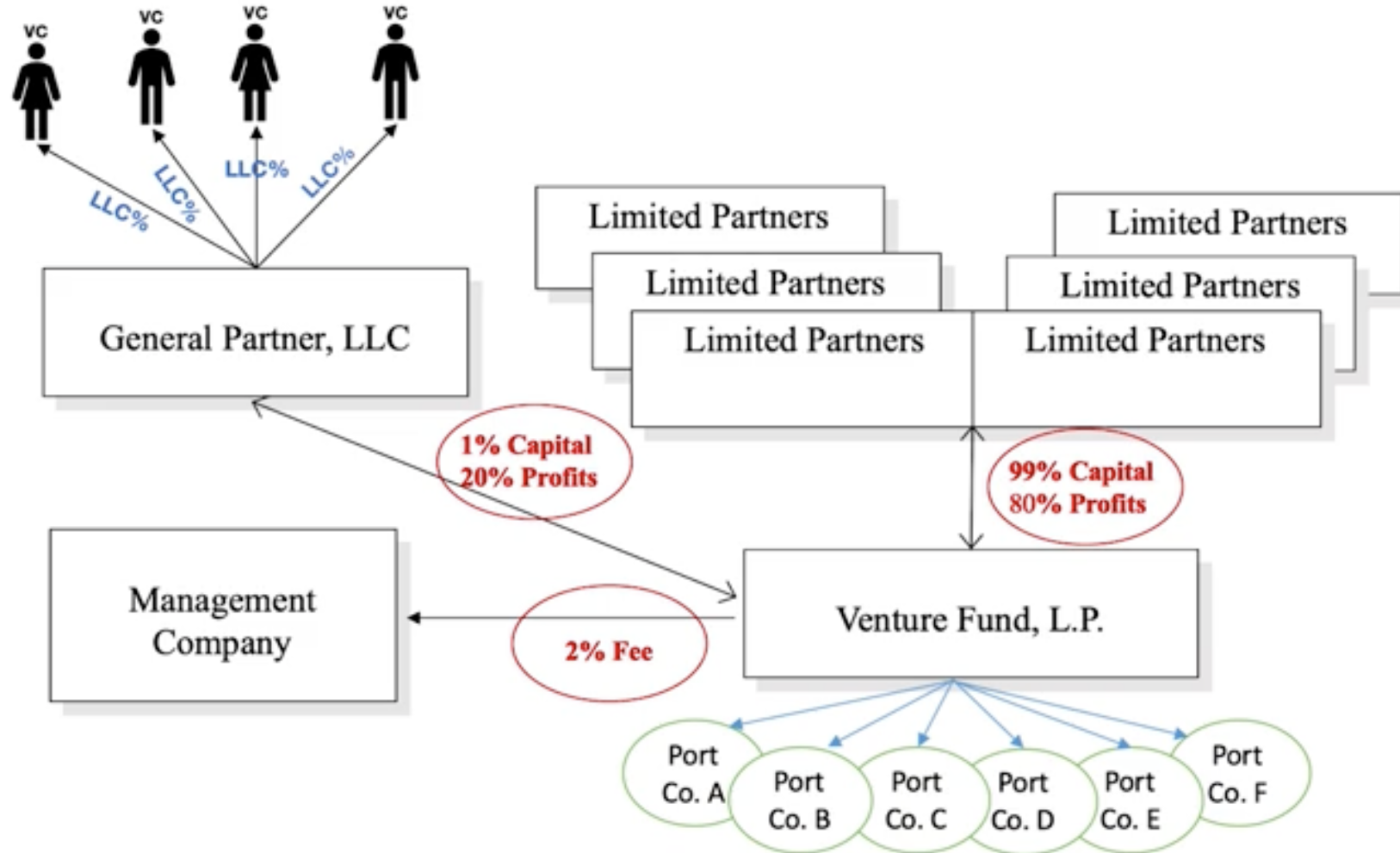


GP's más Famosos



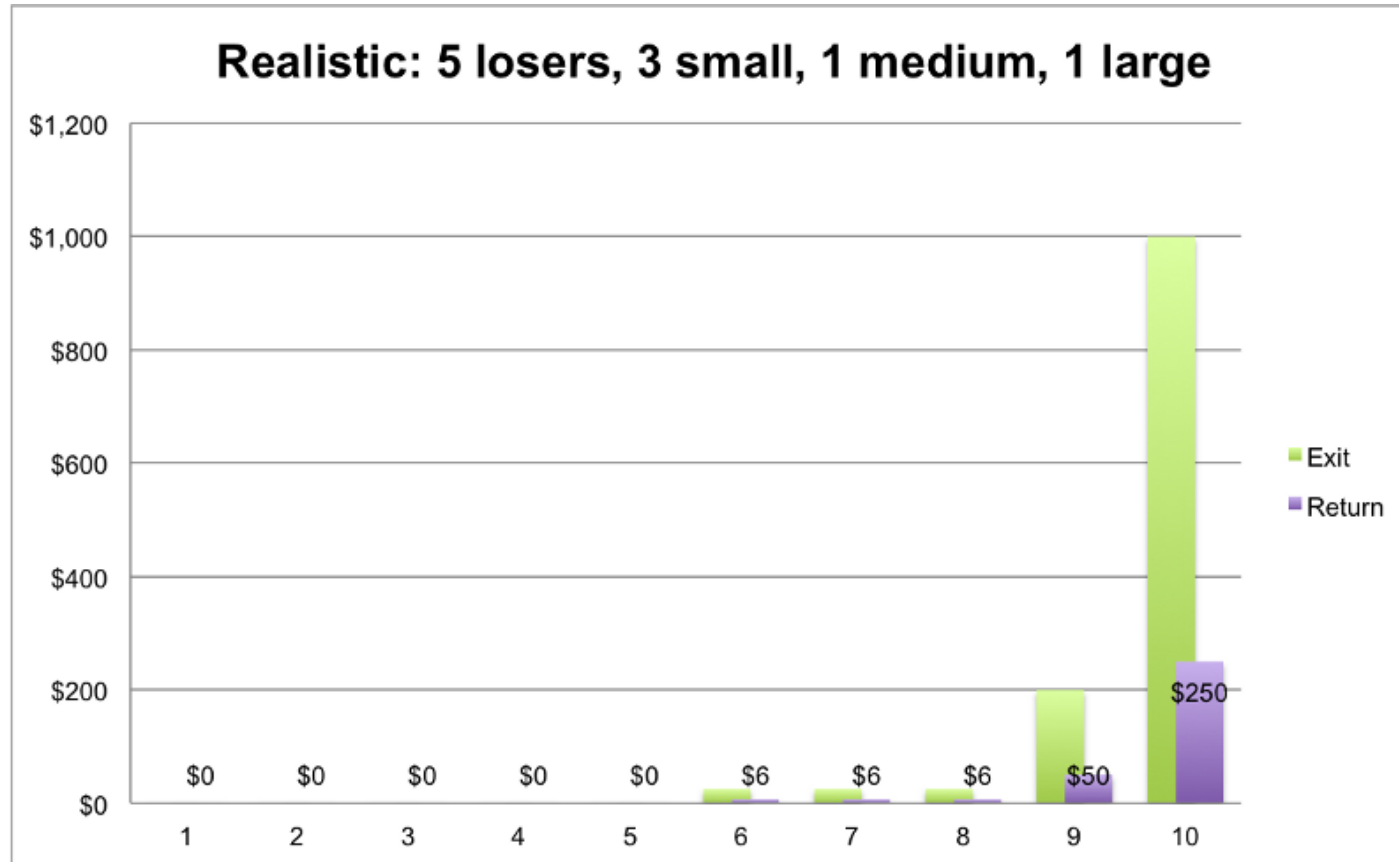
Source: VC University – Berkeley University

1. ¿Cómo funciona un Fondo de Capital Emprendedor Estándar? - Ganancias



1. Proceso de decisión de inversión de un VC

Lograr mínimo 3x requiere un *home-run*, no importa mucho lo demás



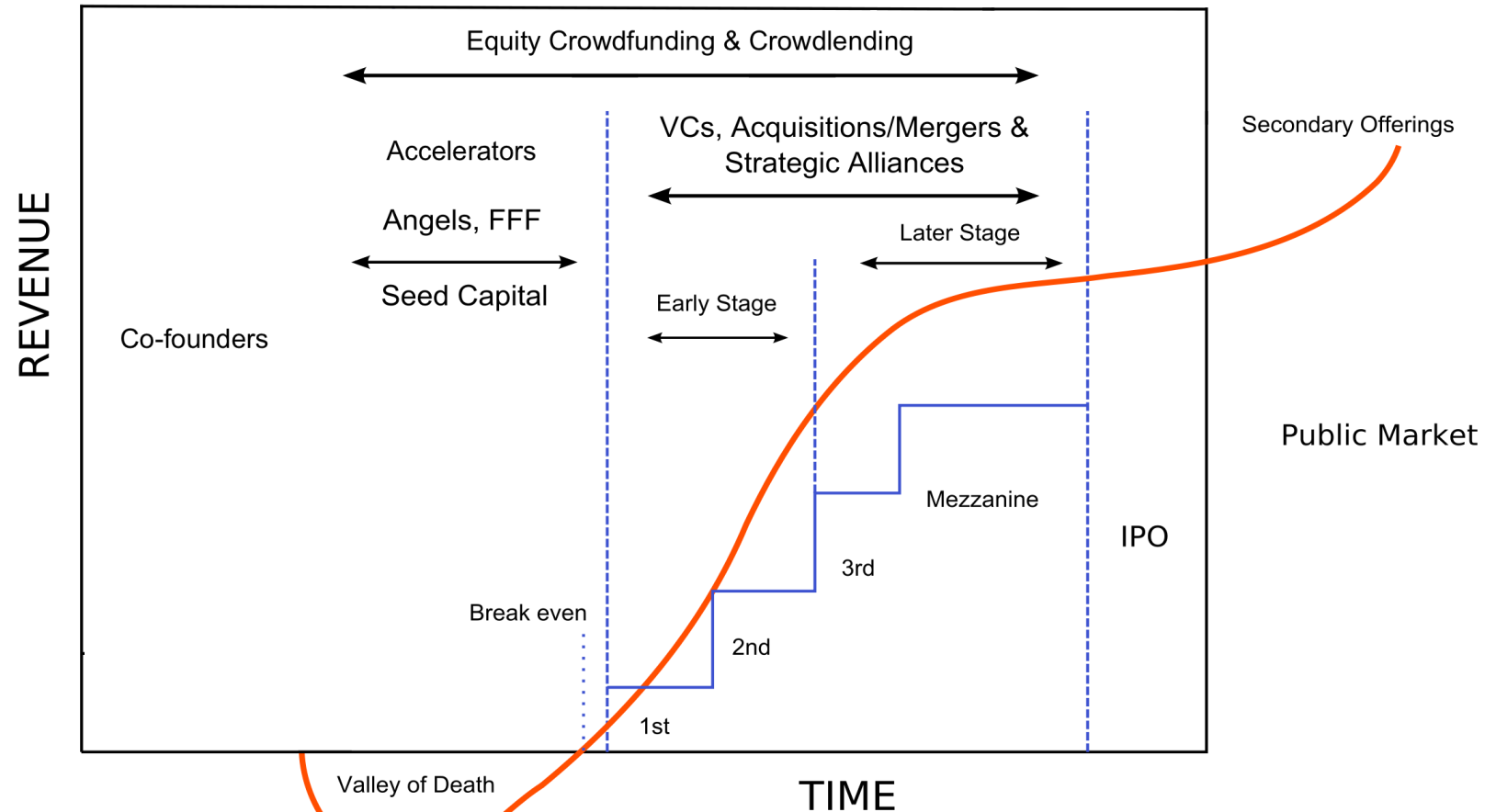
Consideraciones “micro” de factibilidad:

- tamaños de mercado
- competitividad (valor intrínseco de la tecnología)
- talento disponible
- capital disponible
- liquidez de las inversiones

1. Proceso de decisión de inversión de un VC

Tratando de mantener el equilibrio entre riesgo y alineación de incentivos

Startup Financing Cycle



1. Proceso de decisión de inversión de un VC

Probabilidades bajas → profesionalismo y competitividad

AGENCIA

Reciben capital de terceros (LPs) y deben regresar ese capital más rendimientos a esos terceros

no es apoyo al emprendimiento

DIVERSIFICACIÓN

Estructuras de inversión deliberadas, diversificadas

nivel de concentración

ESTRATEGIA

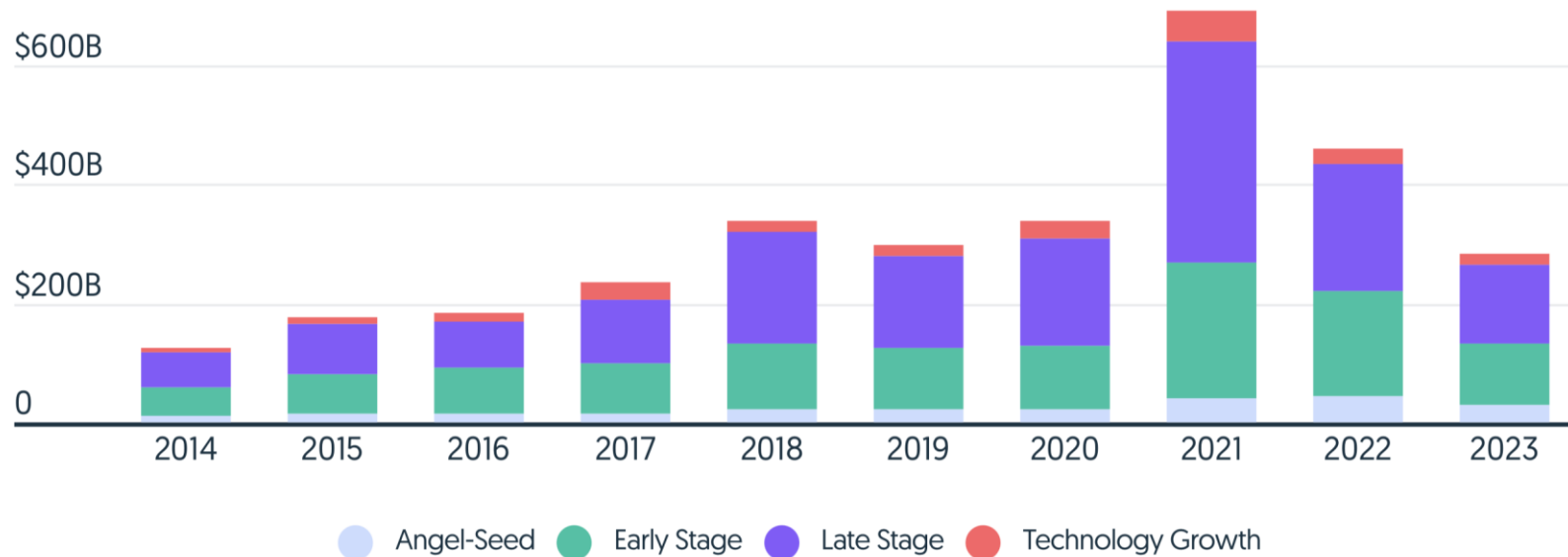
Reservas para “*follow-on*”

“sub estilos”: semilla, etapa temprana, etapa tardía, “*growth*”, etc.

acceso

1. Tendencias Venture Capital - En Cifras Globales

Global Venture Dollar Volume By Annum

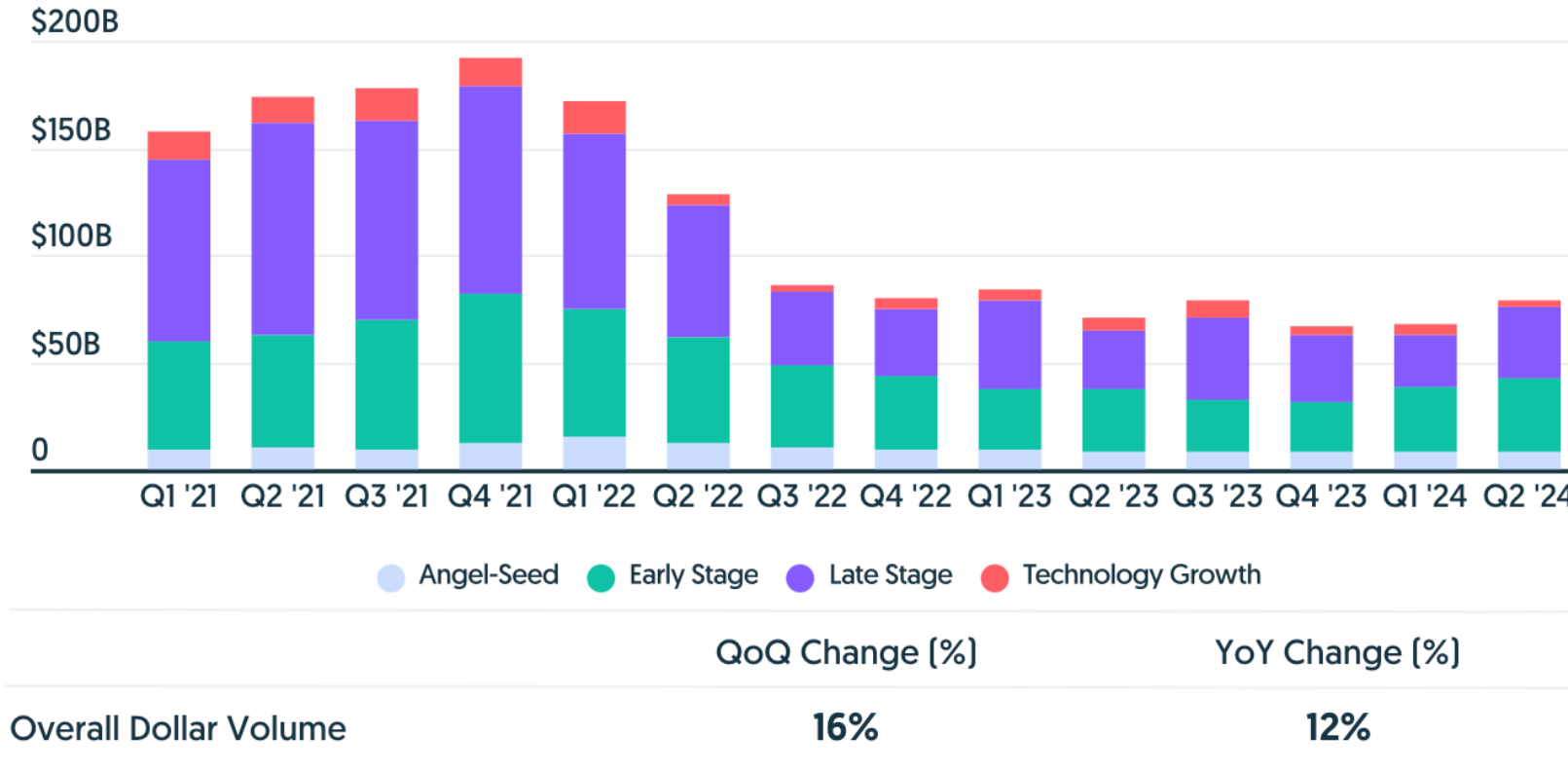


crunchbase

<https://news.crunchbase.com/venture/global-funding-data-analysis-ai-eoy-2023/>



1. Tendencias Venture Capital Q2 2024 – Global

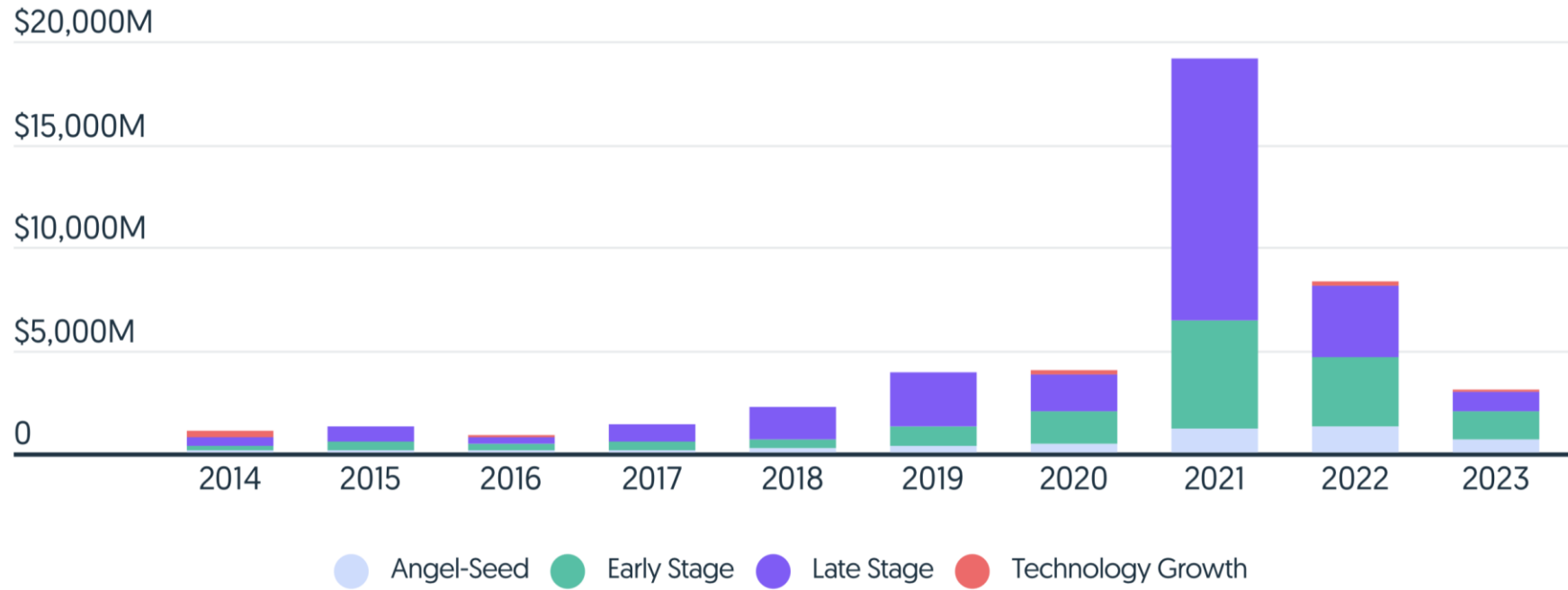


Crunchbase

- 2Q de 2024 tuvo repunte llegando a USD 79BN. Nuevas megarrondas mayores a USD 100M regresaron.
- Rondas en emprendimientos de IA fueron las más activas, representando 30% del total de las inversiones.
- Por primera vez el segmento Deep Tech llegó a ser el 33% del total VC en **Europa** (\$15B YTD) (\$6B Q3)

1. Tendencias Venture Capital - LATAM

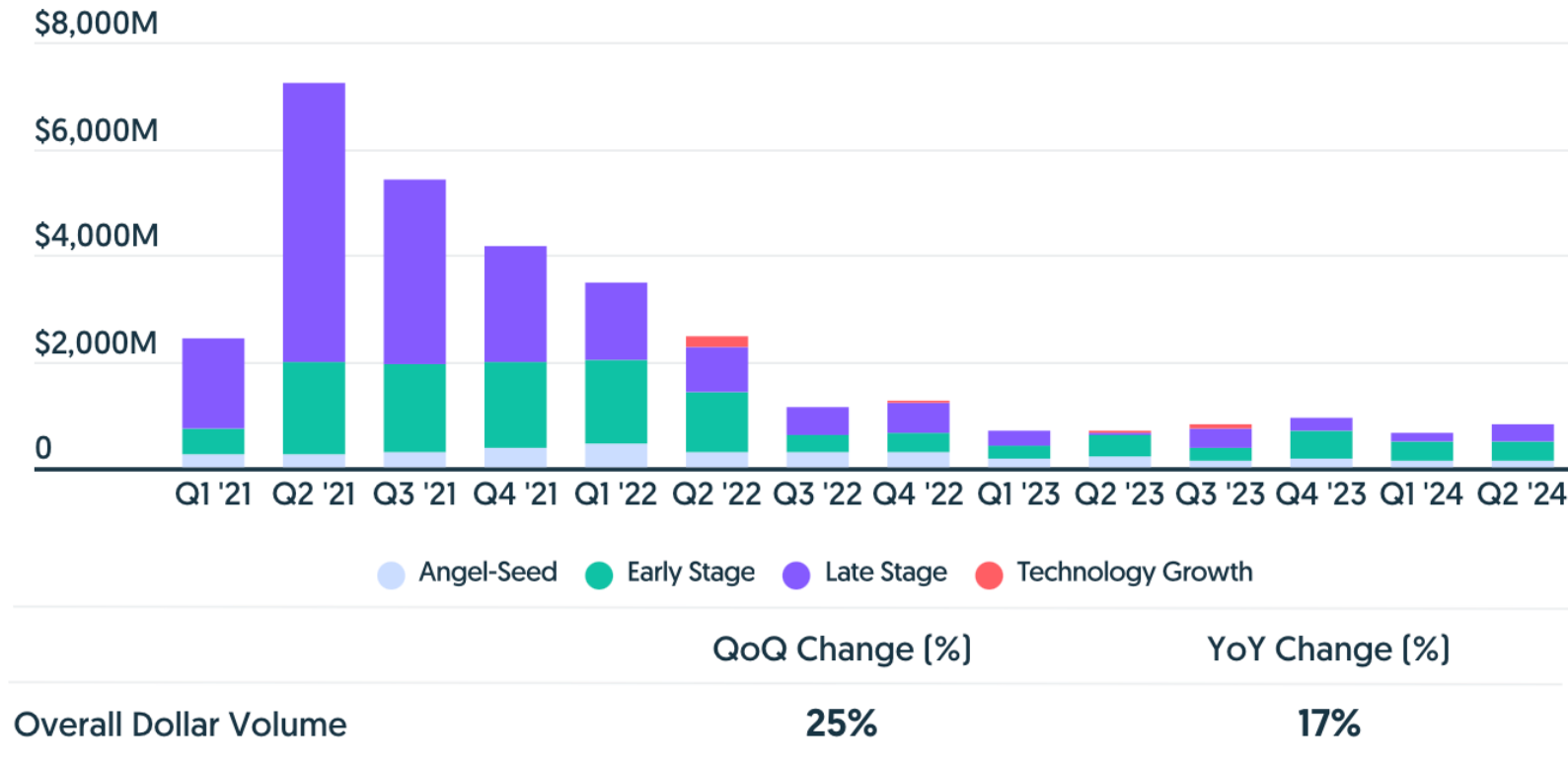
Latin America Venture Dollar Volume



crunchbase

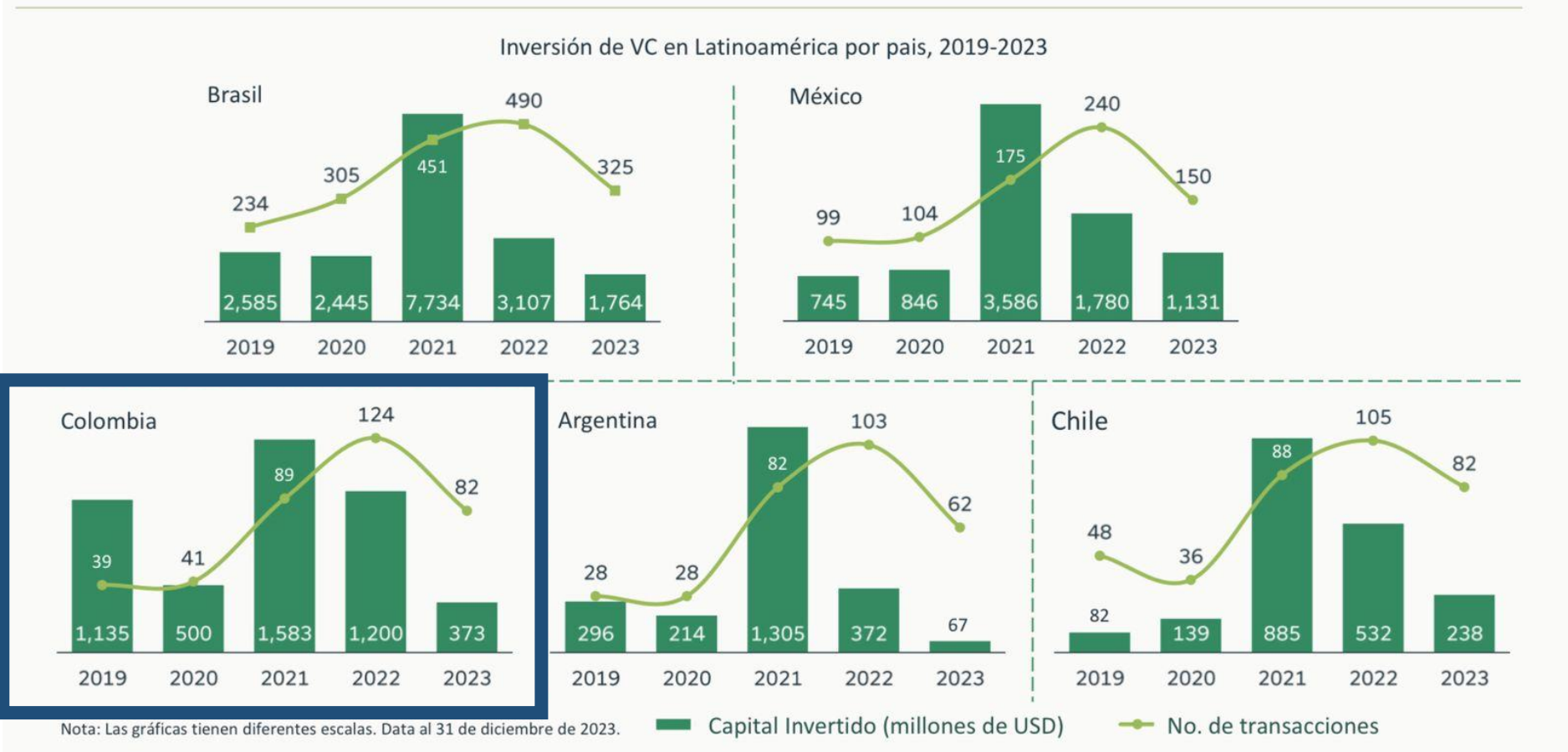


1. Tendencias Venture Capital Q2 2024 – LATAM



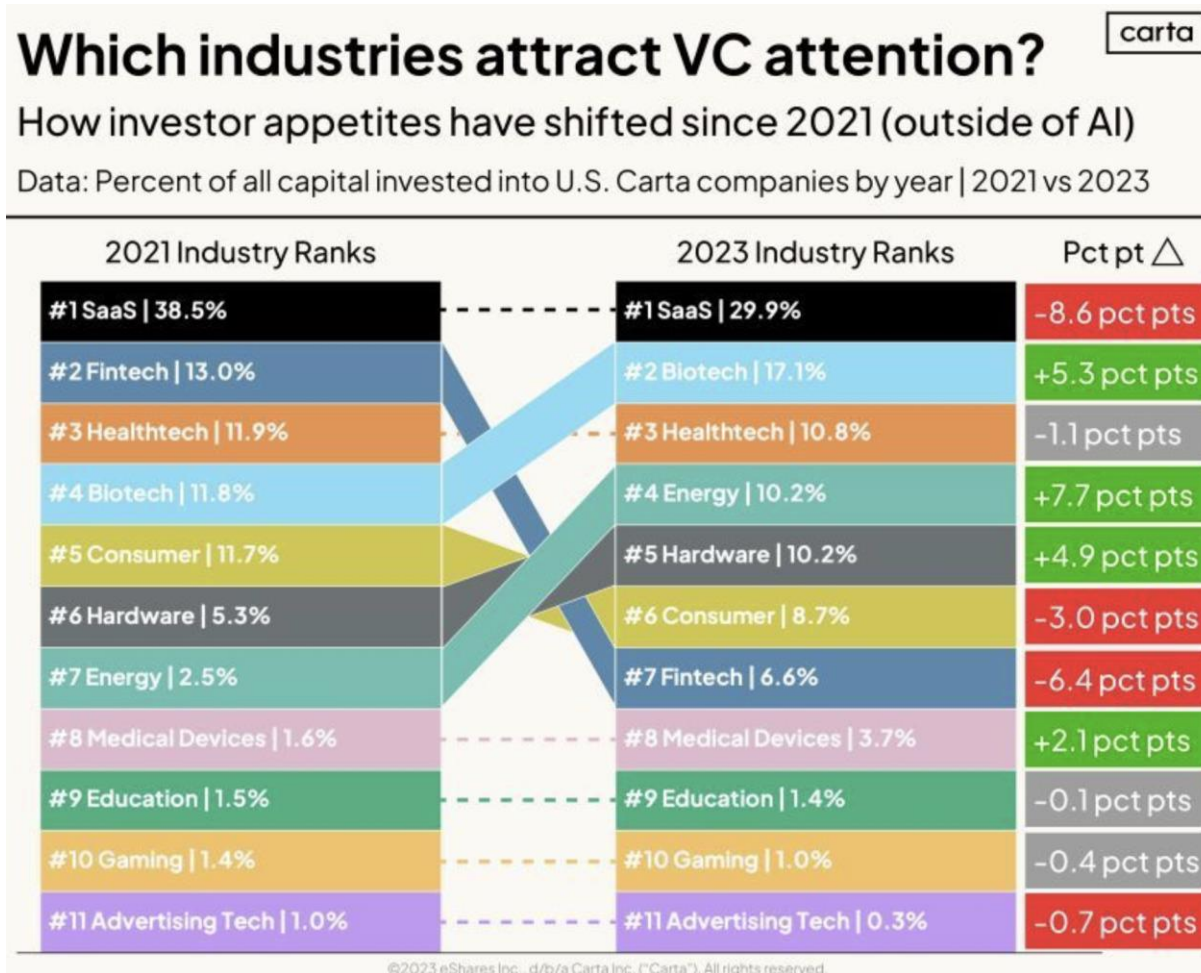
- USD 791M se invirtieron en LATAM en Q2, un 25% más que el Q pasado y un 17% más que el año pasado.
- Fintech es la vertical líder en LATAM.
- Inversiones en etapa temprana (Seed y Early Stage) sumaron un total de USD 386M

Inversión de Venture Capital en LATAM por país 2019 - 2023



Fuente: LAVCA. Data al 31 de diciembre de 2023.

1. Tendencias en Venture Capital por Industria (2023)



2

¿Qué es DeepTech?

SCANNING...



NUS invests S\$20 million to turn deep research into market solutions

BT Srinidhi Ragavendran
Published Mon, Mar 18, 2024 - 2:03 pm

As European dynamism gathers momentum, Elaia and partners double down with new deep tech fund



NOVEMBER 21, 2023

Deep Tech Claims a 20% Share of Venture Capital, Surging Two-Fold in the Past Decade

New Research from BCG Finds That Emerging Technologies Are Now an Established Asset Class, with Almost No Difference in the Internal Rate of Return Between Traditional and Deep Tech Venture Funds

member of the World Bank Group – and South Africa-based investor Solcon Capital have announced a strategic partnership aimed at identifying and nurturing investment opportunities in the deep tech sector within South Africa and India.

Featured Article

FinTech

The Value of Investing

Discover the full story on groundbreaking

 Jeremy Bradle

<https://www.spiceworks.com/ft>



Enterprise Analytics

tech investment is

20/03/24, 8:34 PM

Mejorar vidas a gran escala requiere innovación radical.

Para el 2030, los humanos necesitaremos:



2 planetas

para sostener la calidad
de vida actual



5 planetas

para que todos puedan
disfrutar de la calidad de
vida de Estados Unidos

>10x

es la magnitud de las mejoras en la matriz productiva mundial para mejorar la calidad de vida, acomodar a la creciente población mundial y revertir la degradación ambiental

Esto requiere Deep Tech.

2. ¿Qué es DeepTech?

¿QUÉ ES DEEP TECH?

“Empresas basadas en descubrimientos científicos tangibles o una innovación de ingeniería significativa, que traducen posibilidades teóricas en aplicaciones que solucionen grandes desafíos en el mundo real” Swati Chaturverdi (2015)



¿QUÉ NO ES DEEP TECH?

“Empresas construidas sobre la innovación en modelos de negocio o la transición de modelos de negocio de offline a online utilizando tecnología existente. Por ejemplo: Uber” Swati Chaturverdi (2015)

2. DeepTech vs SoftTech

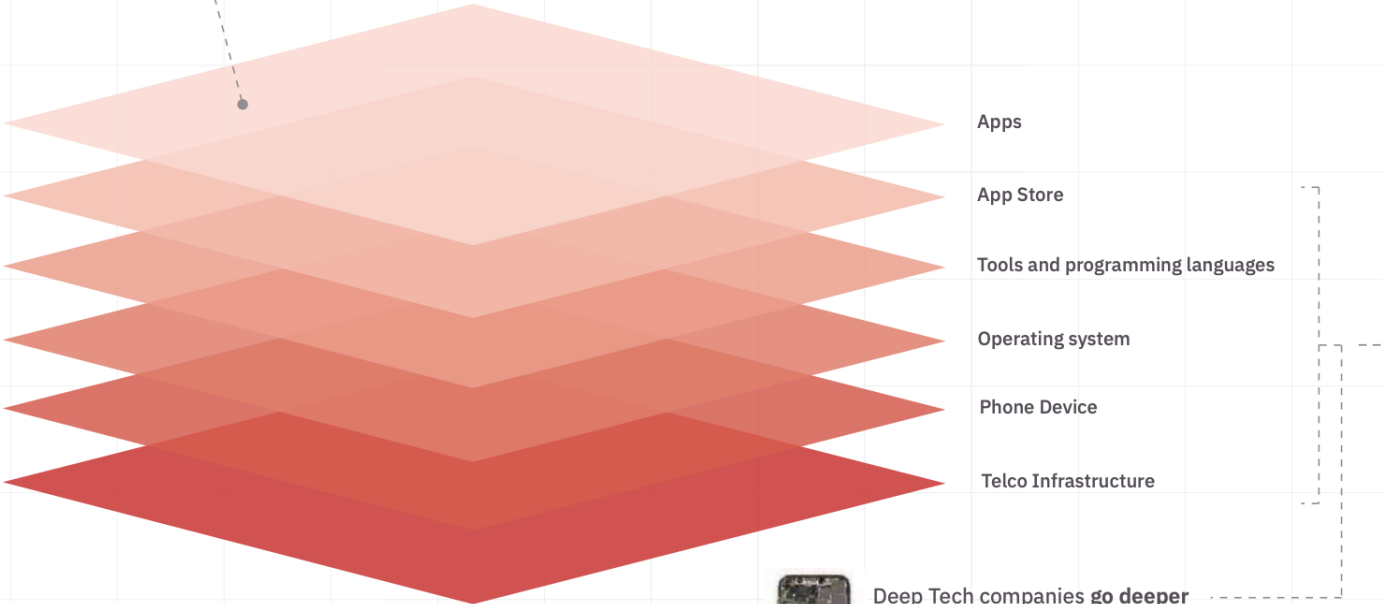
Comparison of a traditional LAC startup vs. a Deep Tech company

Example: Smartphone technology stack



Over 90% LAC startups are focused on the top of the technology stack
Example: A LAC startup developing an E-Commerce App

Shallow/SoftTech - “Se enfoca en hacer más fácil nuestras vidas”



Deep Tech companies go deeper into the technology stack
Example: Apple developing the iPhone

DeepTech

“Se enfoca en solucionar problemas globales”

2. Características DeepTech

¿QUÉ ES DEEP TECH?

Empresas basadas en **descubrimientos científicos tangibles** o una innovación de ingeniería significativa, que traducen posibilidades teóricas en aplicaciones que solucionen grandes desafíos en el mundo real, usando analítica de datos e inteligencia artificial



CARACTERÍSTICAS

- Base Científica Intensiva para desarrollo de productos/servicios
- Uso de patentes y propiedad intelectual en etapa temprana
- Proceso industrial intensivo
- Convergencia de diferentes tecnologías de punta
- Habilidades gerenciales y de diseño centrado en "market fit" a un problema global
- Más paciencia (tiempo) y más capital que emprendimientos SoftTech

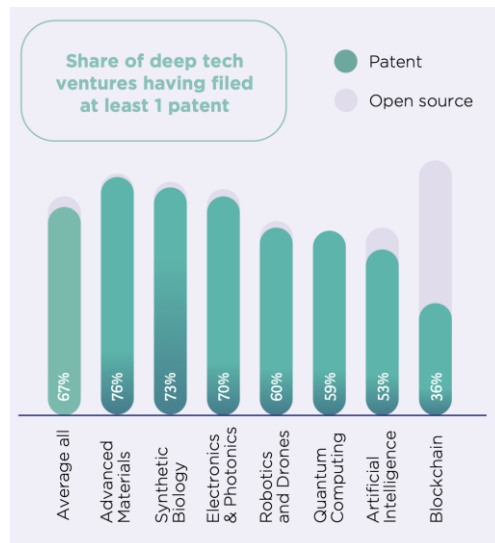
Base Científica Intensiva en el desarrollo de productos/servicios

- El desarrollo de productos depende de la investigación fundamental y/o de procesos avanzados en I+D, que requieren el apoyo de un conjunto sólido de habilidades técnicas, conocimiento e infraestructura, y prolongan el tiempo de entrada de comercialización de los productos.



Uso de patentes y propiedad intelectual en etapa temprana

- La propiedad intelectual (PI) y las patentes son cruciales para los emprendimientos DeepTech porque brindan protección legal para sus innovaciones, asegurando que sus procesos de I+D, tecnologías y soluciones únicas no puedan ser fácilmente copiadas por competidores, aumentar su ventaja competitiva, atraer inversión y construir credibilidad.

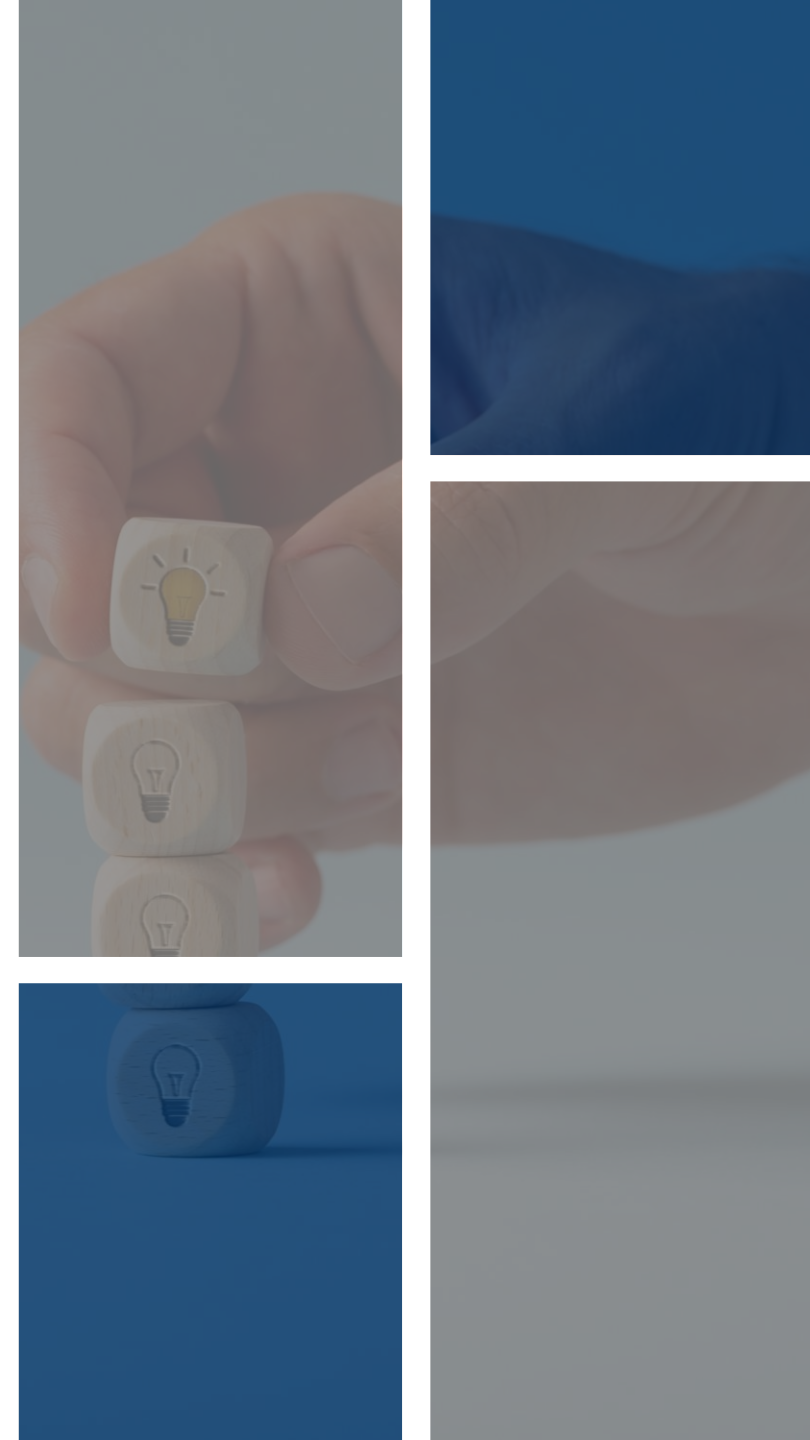


Porcentaje de emprendimientos DeepTech por tecnología que cuentan con patentes

Fuente: Capital IQ; Crunchbase; Quid; BCG Center for Growth & Innovation Analytics; Derwent Innovation; LexisNexis PatentSight; BCG and Hello Tomorrow analysis.

Proceso industrial intensivo

- La mayoría de los productos en este campo se basan en hardware, basados en nuevos materiales o moléculas, que requieren habilidades industriales altamente desarrolladas para su adquisición, fabricación y escalamiento.
- Estos productos son mucho más difíciles de escalar que los productos asociados con emprendimientos SoftTech.



Convergencia de Tecnologías

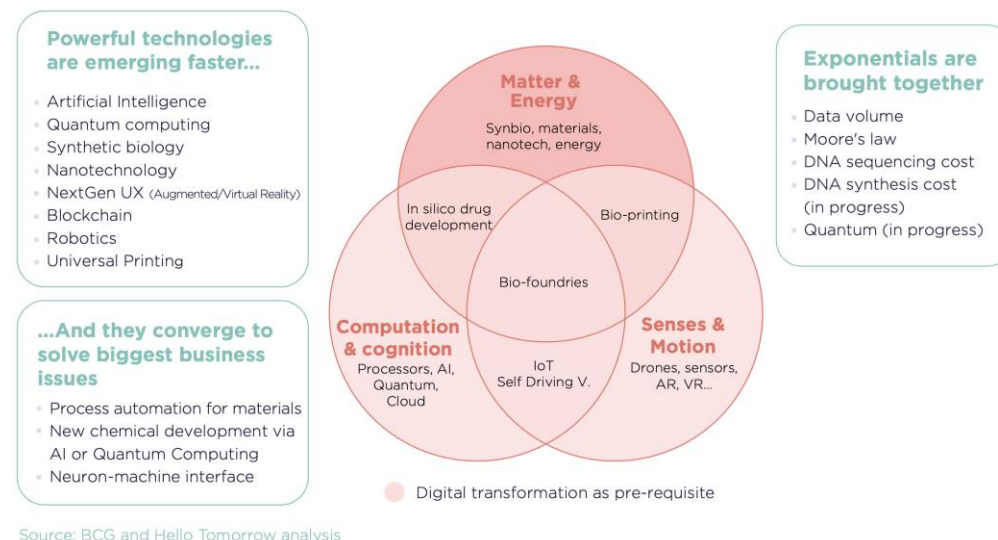
Convergencia de diferentes tecnologías de punta

No existe una tecnología llamada DeepTech como tal.

Es la unión de diferentes tecnologías de punta actuales para encontrar la mejor solución entre todas las posibles soluciones para el problema que están tratando de resolver.

De esta manera, los emprendimientos DeepTech están cambiando la ecuación de la innovación de solo bits (digital) a “bits y átomos” (físico). Se basan en la transformación digital continua y en el poder de los datos y la computación para desarrollar principalmente productos físicos, en lugar de sólo software.

Conceptualización de convergencia de tecnologías



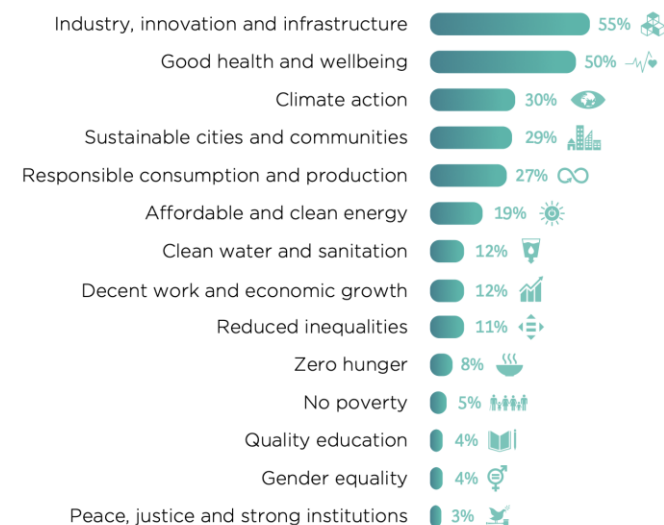
Perspectiva "Market Fit"

Habilidades gerenciales y de diseño centrado en "market fit" a un problema global

- Este tipo de emprendimientos implica que desde los momentos más tempranos de la investigación científica se concentre en el 'problema a solucionar y no en la solución.
- El 'problema a solucionar' señala la dirección hacia donde debe concentrarse el emprendimiento, el problema a resolver.

El problema a solucionar muchas veces se relaciona con los Objetivos de Desarrollo Sostenible

Share of surveyed deep tech ventures contributing to each SDG (%), one venture can contribute to more than one goal



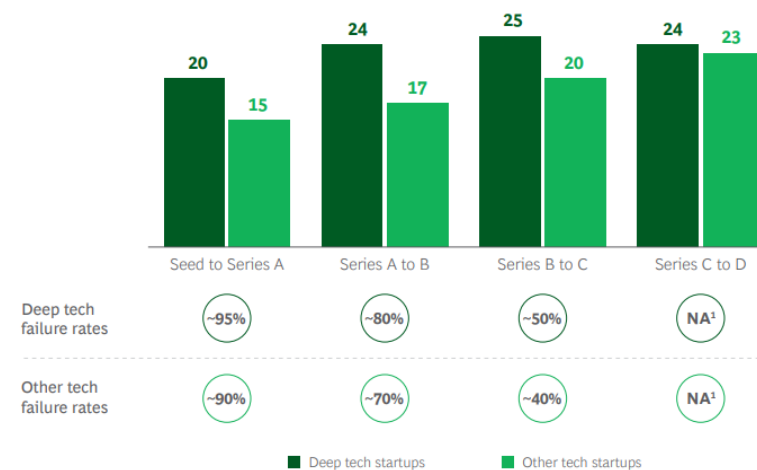
Fuente: Encuesta realizada por Hello Tomorrow y BCG a 1.862 emprendimientos DeepTech ubicados en diferentes partes del mundo.

Desarrollo Progresivo y Mayor Tiempo

Más paciencia (tiempo) y más capital para desarrollar MVP y escalamiento que un emprendimiento SoftTech

- Los emprendimientos DeepTech rara vez siguen la progresión y etapas de financiamiento establecidas en otros tipos de emprendimientos tradicionales basados en softtech.
- Inversiones en DeepTech tardan más en madurar que otras inversiones tecnológicas: en promedio, entre un 25% y un 40% más de tiempo entre cada etapa de financiación, desde el capital semilla hasta la Serie D.

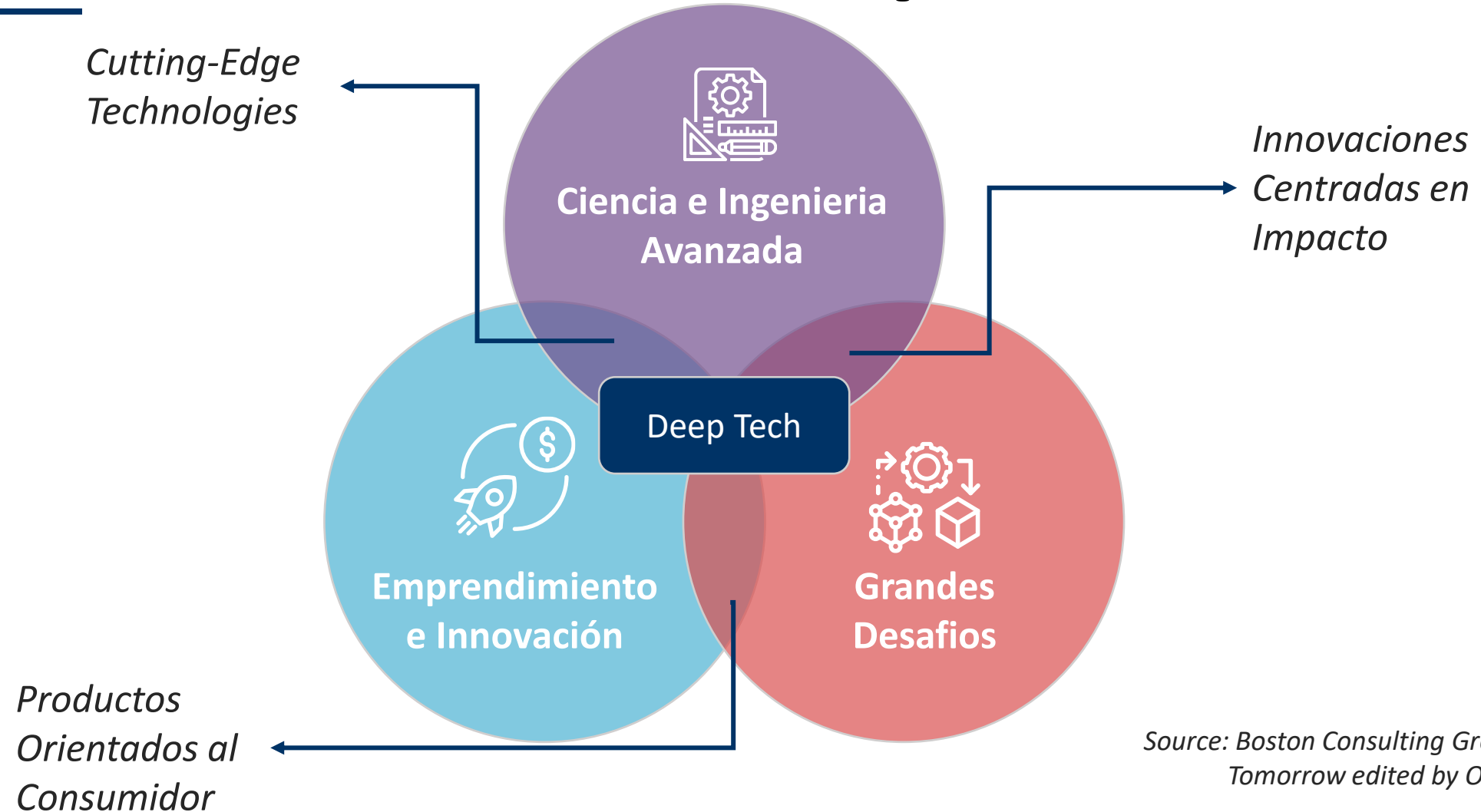
Average time between funding stages (months)



About 95 months from seed to Series D for deep tech startups vs. 75 months for other tech ventures

Sources: Preqin; expert interviews; BCG analysis.

2. Características DeepTech



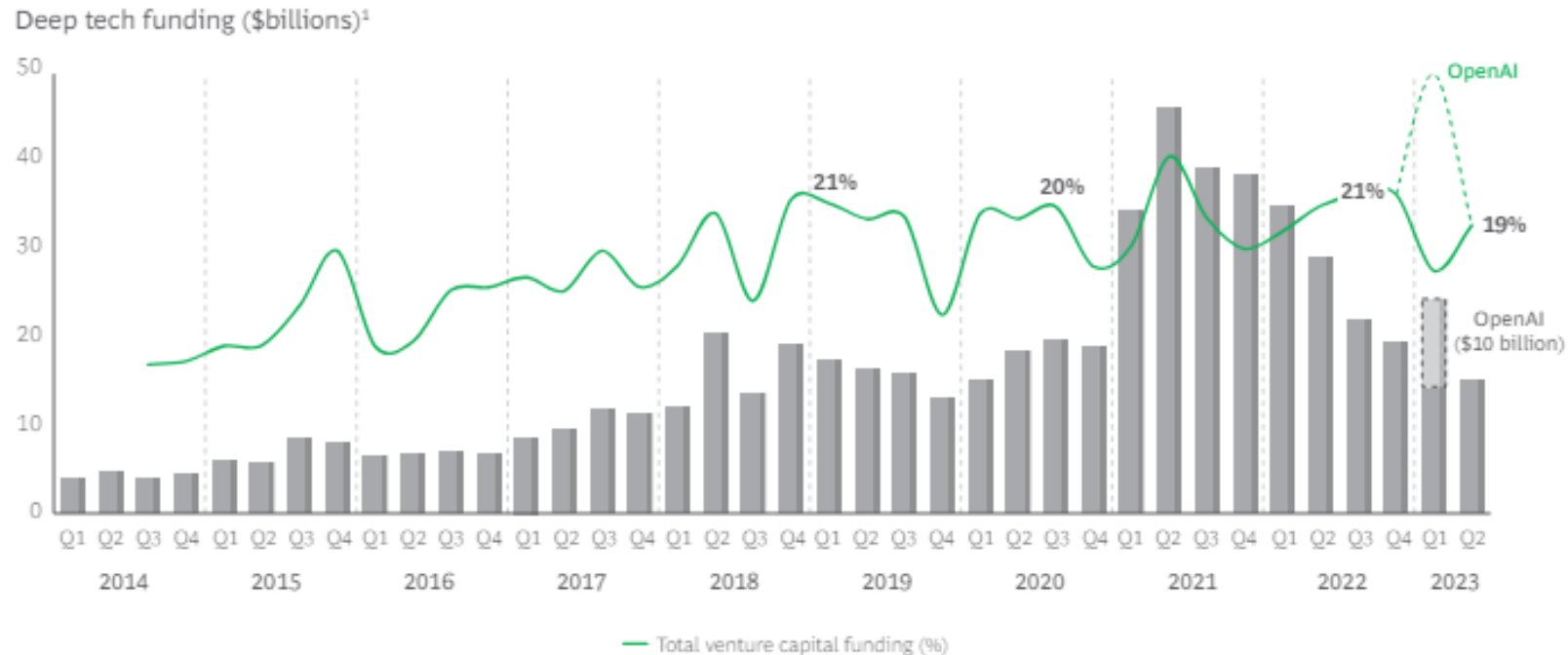
Source: Boston Consulting Group & Hello Tomorrow edited by OlarteMoure

3

Inversión en DeepTech

3. Inversión DeepTech en Venture Capital Global

Exhibit 1 - Deep Tech Has Become an Established Asset Class, Accounting for a Stable 20% of Venture Capital Funding



Sources: Dealroom; BCG analysis.

¹Includes all companies worldwide that have completed Series B financing and subsequent rounds, accounting for more than 90% of total funding.

3. Tipos de inversionistas en DeepTech

	Exploradores Inteligentes	Inversionistas en etapa temprana	Fondos VC enfocados en crecimiento	Inversionistas Life-Cycle
	Fondos pequeños con fuertes lazos con universidades enfocados en inversión semilla	Fondos pequeños-medianos que doblan la inversión en emprendimientos dentro de una vertical específica	Fondos con alto AUM que apalancan modelos de negocio existentes y los convierten en inversiones atractivas	Fondos con alta capacidad de inversión que analizan inversiones en etapas tempranas y también en etapas tardías
Funding stage	Pre-semilla y Semilla	Semilla y Serie A	Serie B y posterior	Semilla hasta rondas en etapas tardías
Horizonte de inversión	3-5 años	3-5 años	5-7 años	7-10 años
AUM	<\$100M USD	\$100M USD a \$500M USD	\$250M USD a \$1B USD	\$1B o más
Ticket inversión promedio	\$1M USD a \$5M USD	\$5M USD a \$25M USD	\$25M USD a \$50M USD	\$40M USD o más
Horizonte de inversión	3-5 años	3-5 años	5-7 años	7-10 años
Número de fondos (Mundial)	>500	>250	>50	>10

3. Retornos Fondos Tradicionales vs Fondos Deep Tech



VC Tradicional

21%
Promedio de TIR

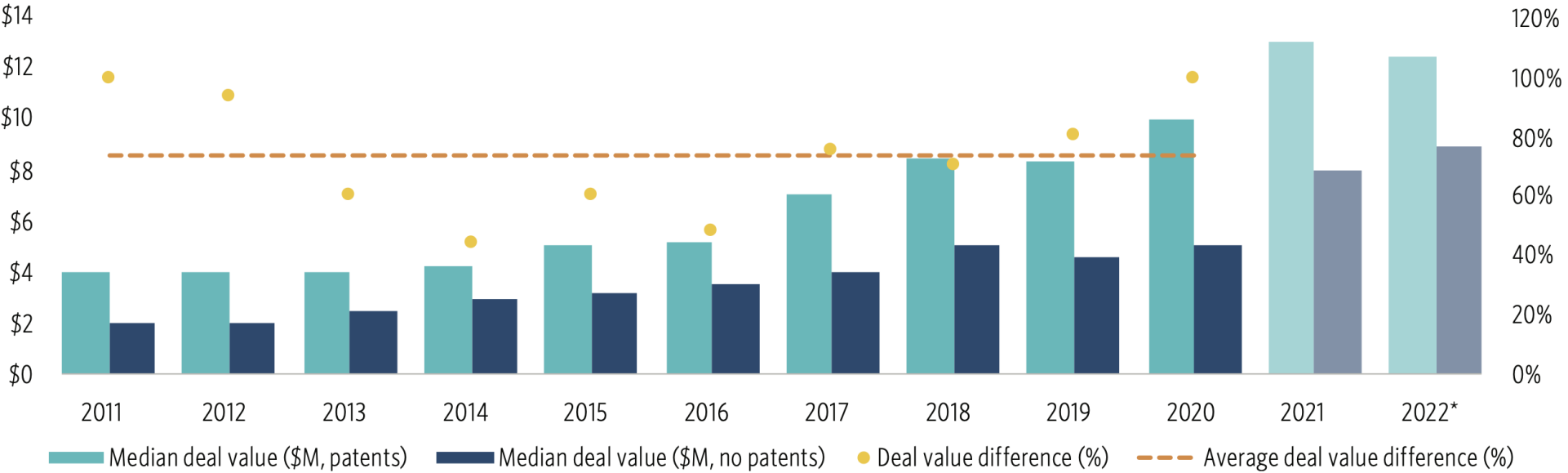
VC DeepTech

26%
Promedio de TIR

Sources: Preqin; BCG analysis.

3. DeepTech, Patentes e Inversión de Capital Emprendedor

“Entre 2011 y 2020, los tamaños de las negociaciones para startups con patentes fueron entre un 40% y un 60% mayores que aquellos para startups sin patentes”

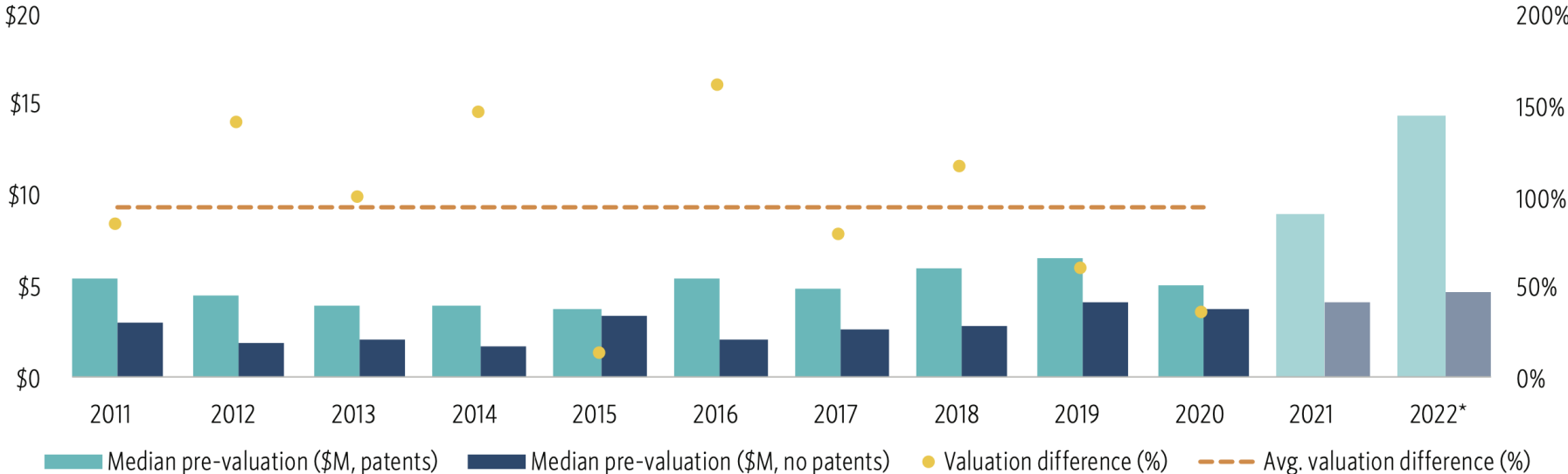


Source: PitchBook | Geography: US
 *As of December 31, 2022

3. DeepTech, Patentes e Inversión de Capital Emprendedor

“Las operaciones de inversión ángel muestran la mayor diferencia entre startups con patentes y sin patentes (la operación mediana anual es en promedio un 93.2% más grande)”

Mediana de valoración Pre-Money (M USD) en etapa-temprana (ángel) de capital de riesgo para startups con patentes y startups sin patentes



Source: PitchBook | Geography: US
*As of December 31, 2022

3. Cifras Clave Industria DeepTech LATAM

Volumen de Dólares Invertidos (2014-2024)

2mil millones – 45% de
inversión ángel y seed en
LATAM*

Número de Deal de Emp. Deep Tech

(2014-2024)

340

Número de fondos y Aceleradoras con foco Deep Tech

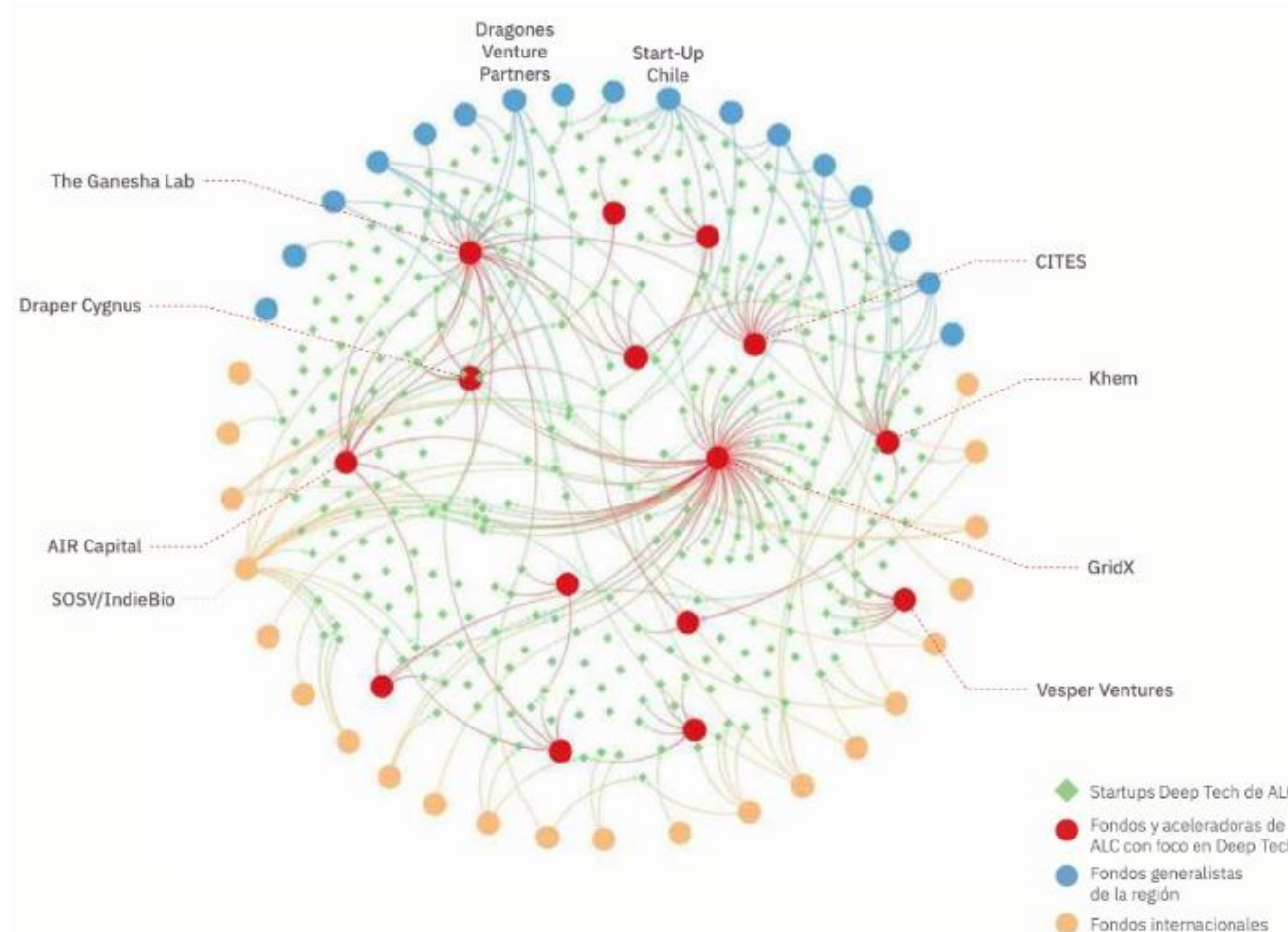
15

Número de Emp. Dt con valor superior a \$10 millones

98

*Source: Deep Tech: La
nueva ola y Crunchbase*

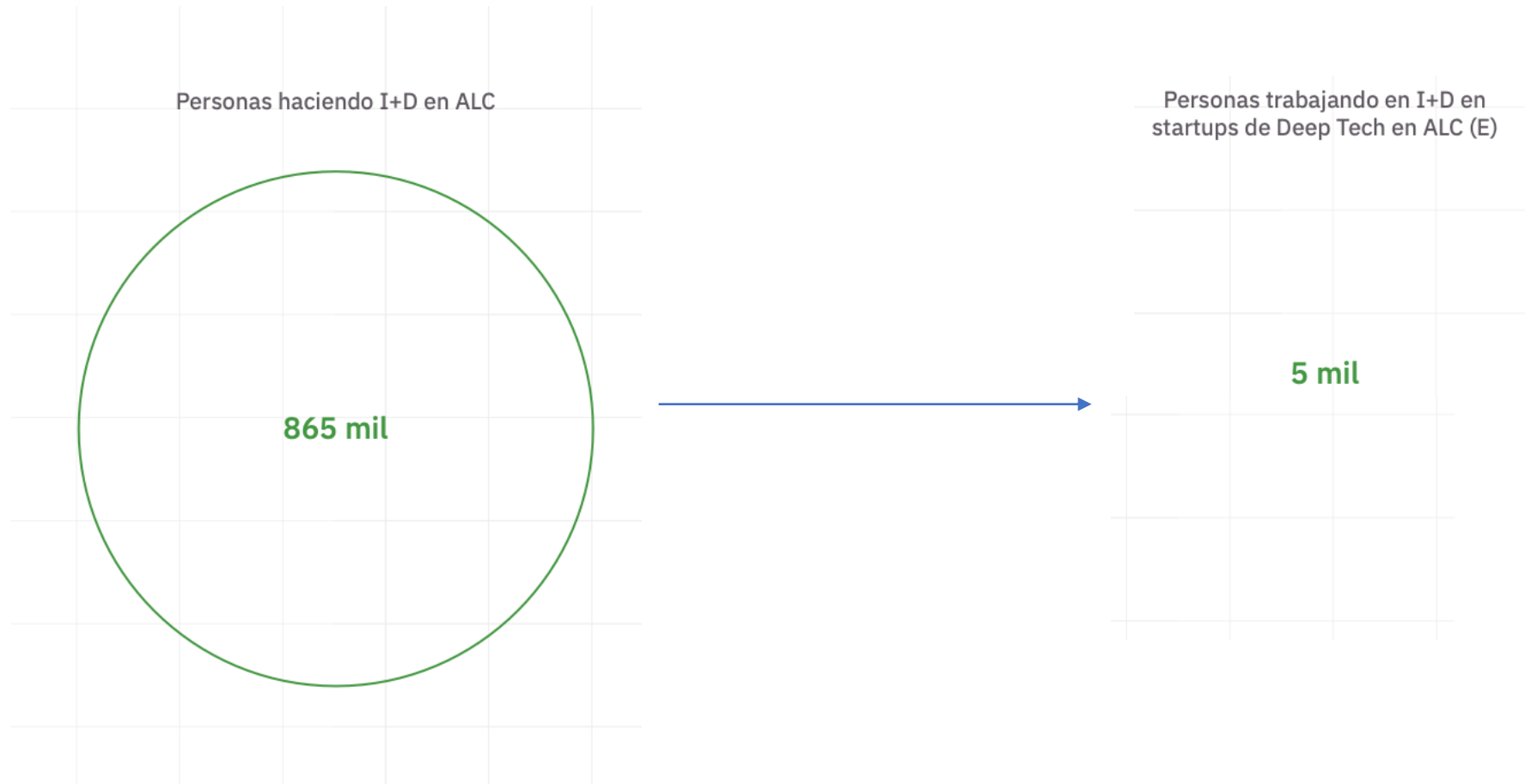
3. Jugadores clave en DeepTech en LATAM



Emprendimientos DeepTech LATAM con valor superior a \$50 millones USD

<p>Compañías de Deep Tech con un valor superior a US\$500 millones</p>		<p>Casos de éxito pasados</p> 
<p>Compañías de Deep Tech con un valor de entre US\$100 millones y US\$500 millones</p>		
<p>Compañías de Deep Tech con un valor de entre US\$50 millones y US\$100 millones</p>		

Talento Humano en I+D en LATAM

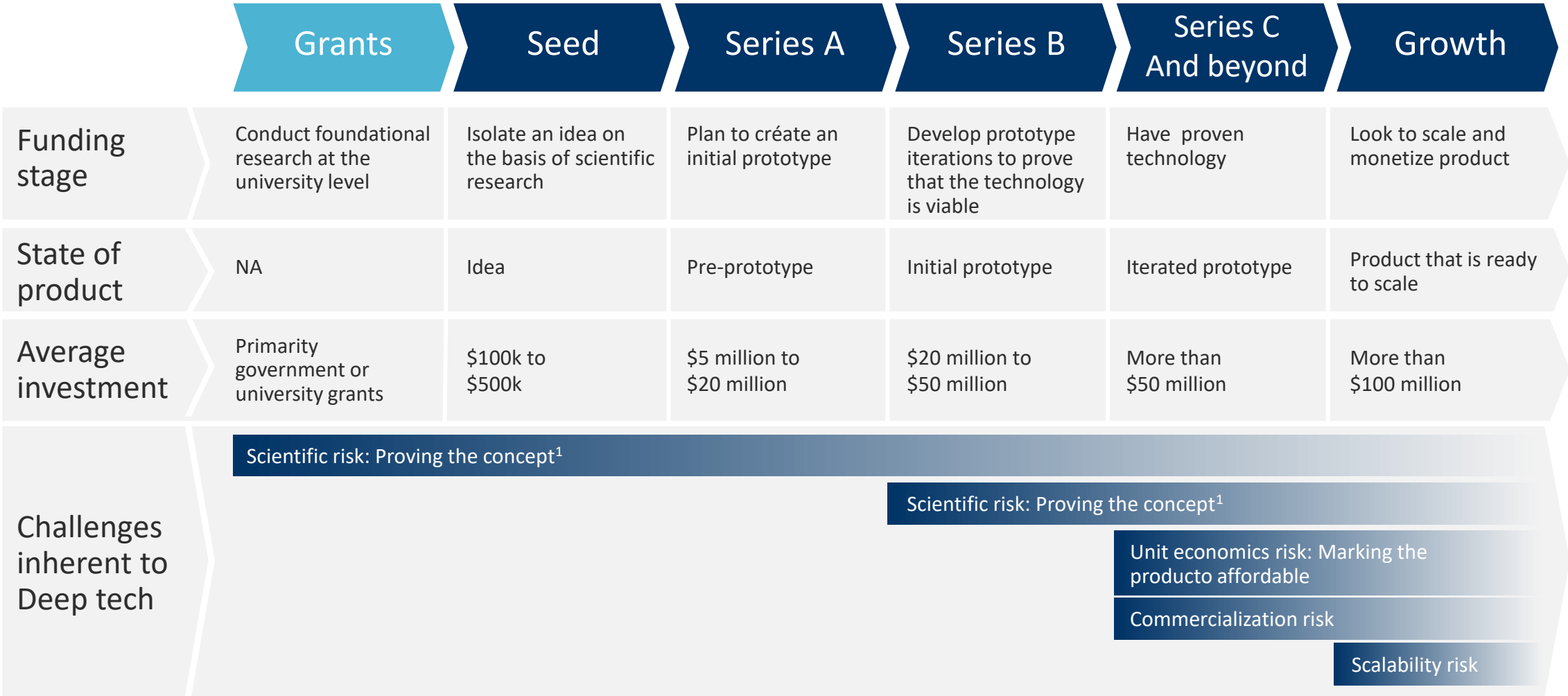


The background features a close-up of two hands, one larger and one smaller, cupping a glowing, golden-yellow orb. The scene is dimly lit, with the primary light source being the orb itself. A semi-transparent blue rectangular overlay covers the middle portion of the image, containing the text. The number '4' is enclosed in a white circle on the left side of the blue area.

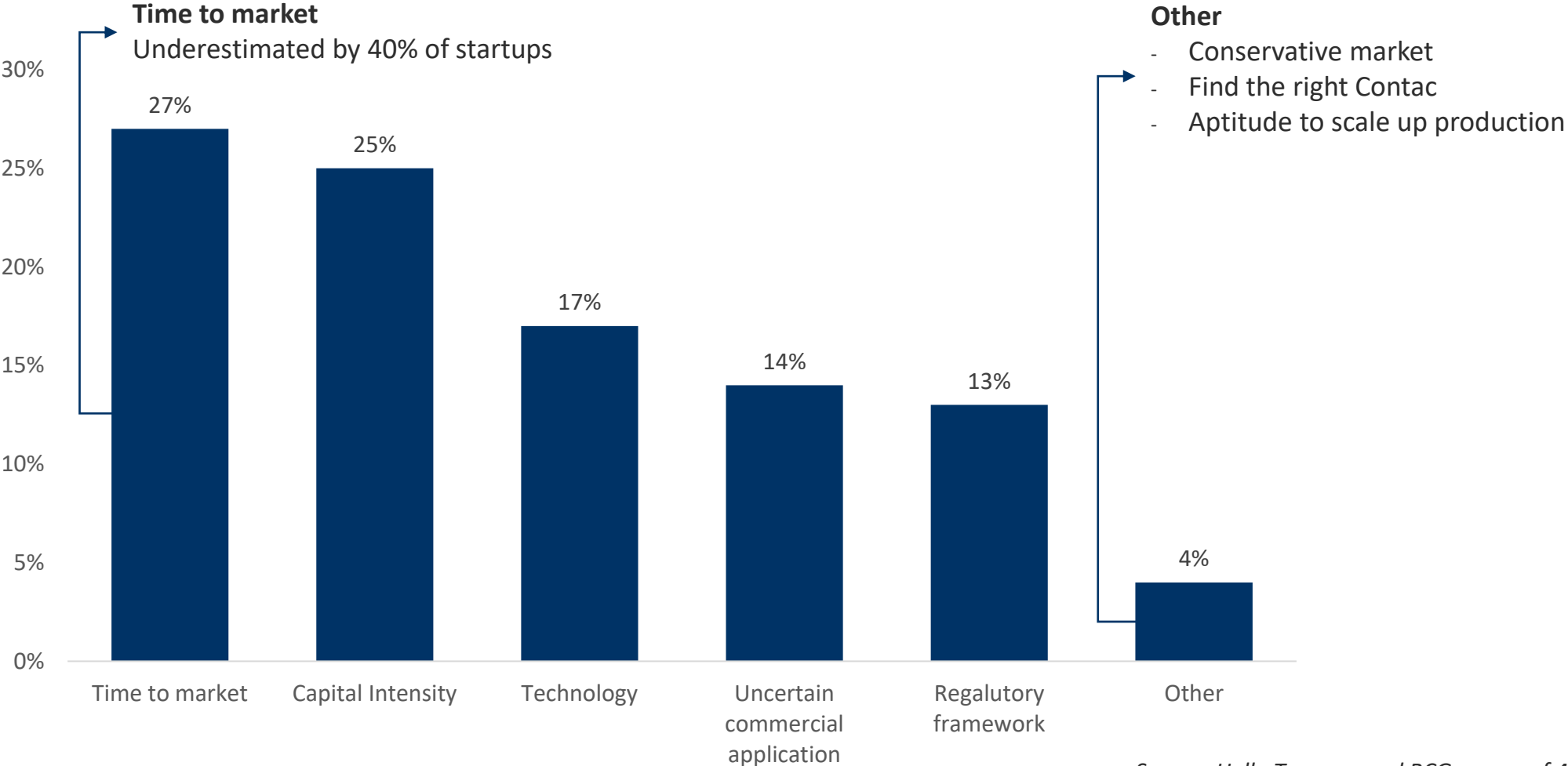
4

Etapas y proceso de financiación de un emprendimiento DeepTech

Etapas de Crecimiento e inversión de emprendimientos DeepTech



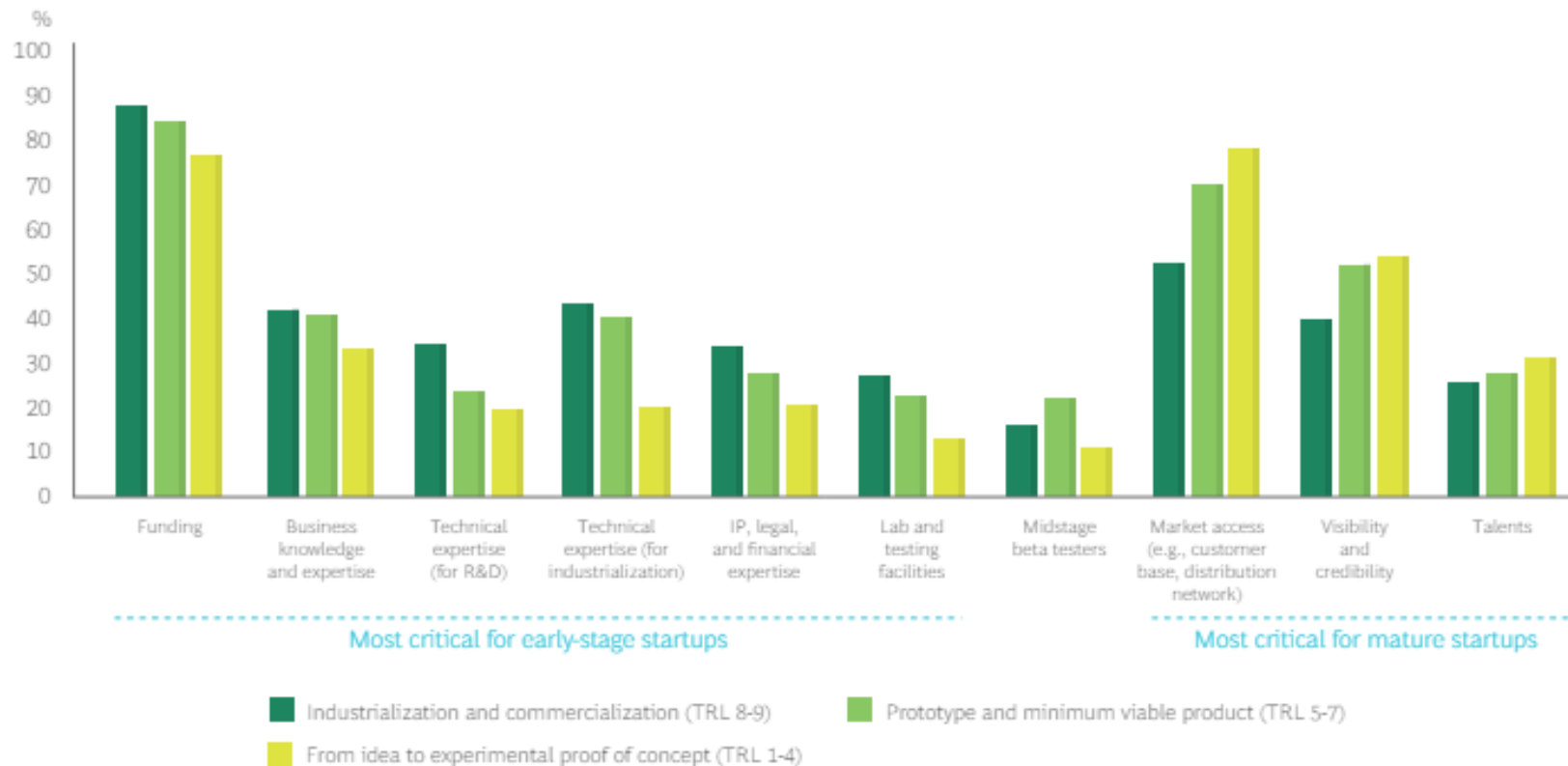
Principales Retos de Emprendimientos DeepTech



Source: Hello Tomorrow and BCG survey of 400 Deep-tech startups

3. Principales Necesidades de Emprendimientos DeepTech

Exhibit 15 - Deep Tech Startups' Most-Needed Resources Evolve as the Company Matures



Sources: Hello Tomorrow Challenge; Hello Tomorrow and BCG analysis.

3. Principales Retos de Emprendimientos DeepTech en Colombia - Encuesta

1	Financiación Semilla	57%	Línea 2
2	Estrategia Regulatoria Y de PI	63%	Línea 1
3	Tiempo Entrada al Mercado	43%	Línea 3
4	Ecosistema Colaborativo	31%	Línea 3
5	Desarrollo de Equipo	21%	Línea 1
6	Desarrollo de Negocios	15%	Línea 1

Línea 1

Mentalidad y Educación

Línea 2

Financiación Inteligente en etapa temprana

Línea 3

Conexiones con ecosistemas internacionales e industria

**Encuesta interna realizada en el marco del programa Sciencepreneurs. 155 encuestados, entre investigadores, emprendedores e interesados en Deep Tech. Informe Deep Tech Colombia 2023.*

5

Ecosistema DeepTech

REQUERIMIENTOS ECOSISTEMAS DEEPTTECH

MODELO TRADICIONAL

MODELO FUTURO



Bilateral



Sistémico



Valora el \$



Valora las capacidades



Corto plazo



Largo plazo



Local



Global y exponencial



Apalancado en VC



Apalancado en la capacidad de predecir el éxito



Crecimiento lineal apalancado en startups



Invierte en moonshots y crecimientos exponenciales

Características del Ecosistema

1

More types of players from more diverse sources.

2

Highly dynamic

3

Less reliance on a central orchestrator and more on multifaceted interactions among participants

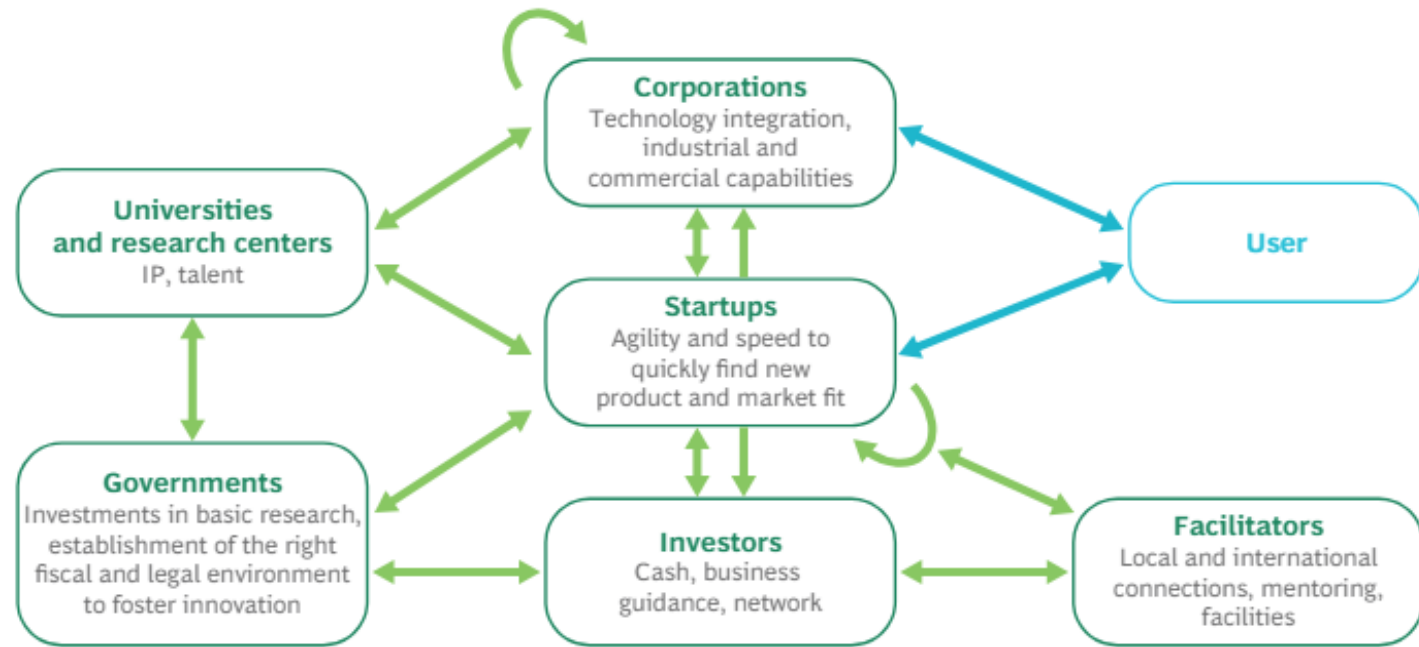
4

Money not the only means of exchange.



Dinámica entre Actores del Ecosistema

Cada participante en el ecosistema DeepTech aporta diferentes tipos de contribuciones



Sources: Hello Tomorrow; BCG and Hello Tomorrow analysis.

Componentes Clave

EMPRENDEDORES

Personas que aspiran a iniciar y hacer crecer nuevos negocios a través de la innovación. Son el corazón del ecosistema (actores).

TALENTO CIENTÍFICO

La construcción de ecosistemas requiere atraer, retener y cultivar personas talentosas.

Los constructores de ecosistemas son imanes e incubadoras de talentos

CONOCIMIENTO Y RECURSOS

Un ecosistema próspero es un espacio que aprovecha a las personas y las instituciones para que sirvan como puntos de fricción.

Mentores científicos, laboratorios, recursos para la investigación, capital de riesgo, inversiones en capacidades de biomanufactura.

CONVOCANTES & CHAMPIONS

Son elementos del ecosistema que organizan el ecosistema y crean conciencia de marca.

Son los catalizadores, conectores, co-creadores y agentes de cambio.

RAMPAS

Los puntos de acceso hacen que los ecosistemas sean más abiertos al crear caminos claros en el que diversos orígenes conducen a un flujo de ideas alrededor del acceso al capital de riesgo dentro de una lógica de colaboración LATAM como estrategia para mitigar el impacto y acceder a mercados globales más rápidamente.

- Incubadoras
- Aceleradoras.
- Fondos de capital semilla
- Fondos de capital de riesgo

INTERSECCIONES

Las intersecciones generan puntos de causalidad que conducen a colisiones, permitiendo conectar a los empresarios con las piezas que faltan del rompecabezas. Por ejemplo:

- Espacios físicos de encuentro
- Conectar científicos con emprendedores
- Crear asociaciones multiactores
- Incentivar modelos de negocios multiactor como consorcios, venture client, etc.

HISTORIAS

Una comunidad debe discutir, definir y difundir su historia colectiva y, en ese proceso, identificar sus fortalezas, recursos y oportunidades únicas.

Las mejores historias comunitarias son auténticas y significativas, por eso resulta clave visibilizar las startups locales existentes.

CULTURA

La cultura hace que el ecosistema cobre vida.

Una cultura de colaboración, cooperación y confianza es aquella que es rica en capital social.

De allí la importancia de fomentar programas de formación, visitas y colaboración con otros ecosistemas

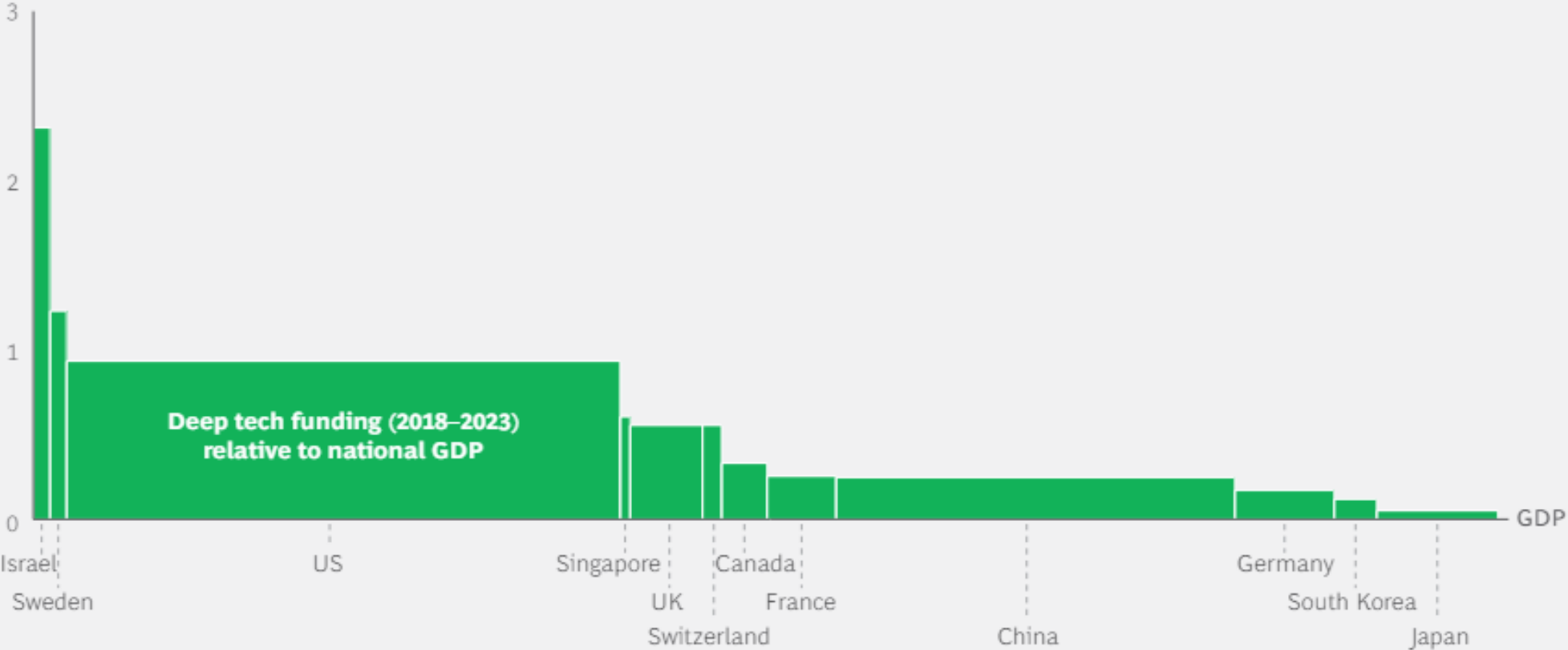
Source: Kauffman Foundation

¿Qué es DeepTech?

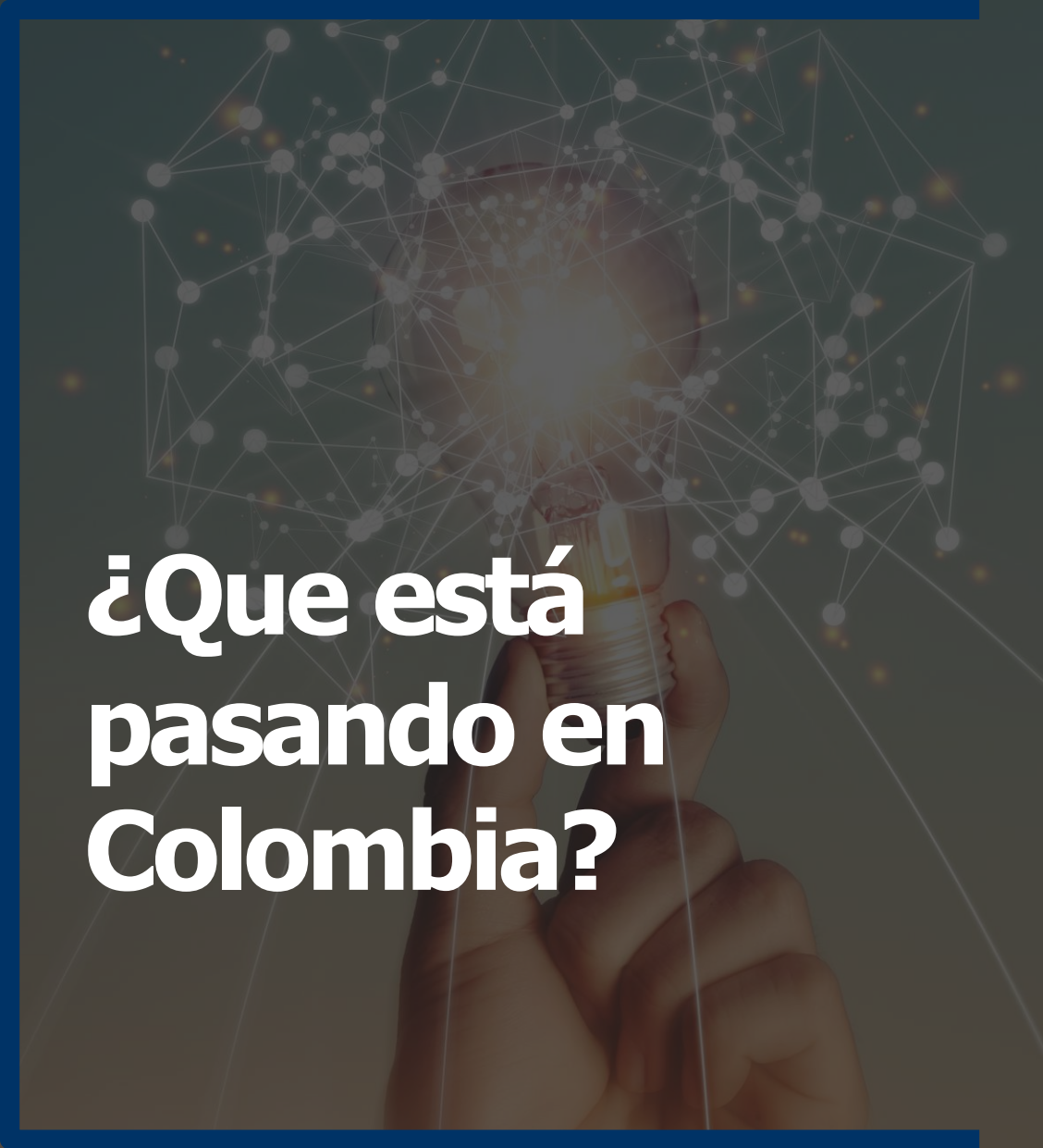


Países más Activos en DeepTech

Deep tech intensity, 2018–2023¹



Sources: Dealroom; Oxford Economics; BCG analysis.



**¿Que está
pasando en
Colombia?**

6

I N F O R M E

SCIENCEPRENEURS

DEEPTech COLOMBIA 2023

REALIZADO POR

mentex

EN ALIANZA CON

OLARTEMOURE
CLUB DE NEGOCIOS & ASOCIACIONES
BOGOTÁ - HONOLULU

CC
Cámara
de Comercio
de Bogotá

145
años

PETROL

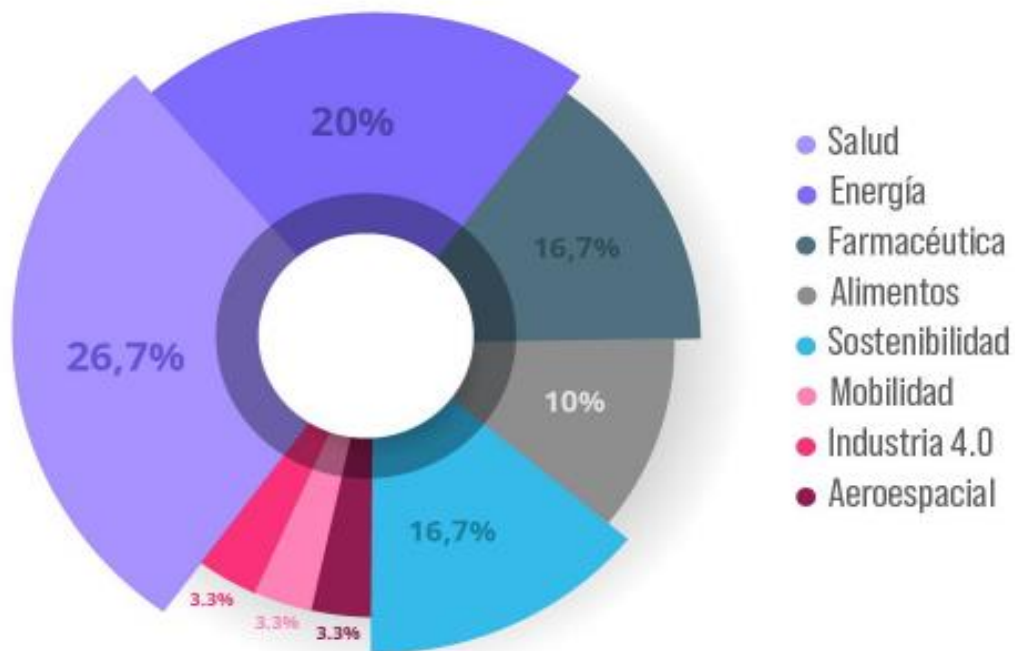
ECONOVA

ORACLE
NETSUITE

Ecosistema DeepTech en Colombia

ECOSISTEMA DE STARTUPS DEEP TECH EN COLOMBIA

Segmentación de las Startups según la **industria** en la que opera



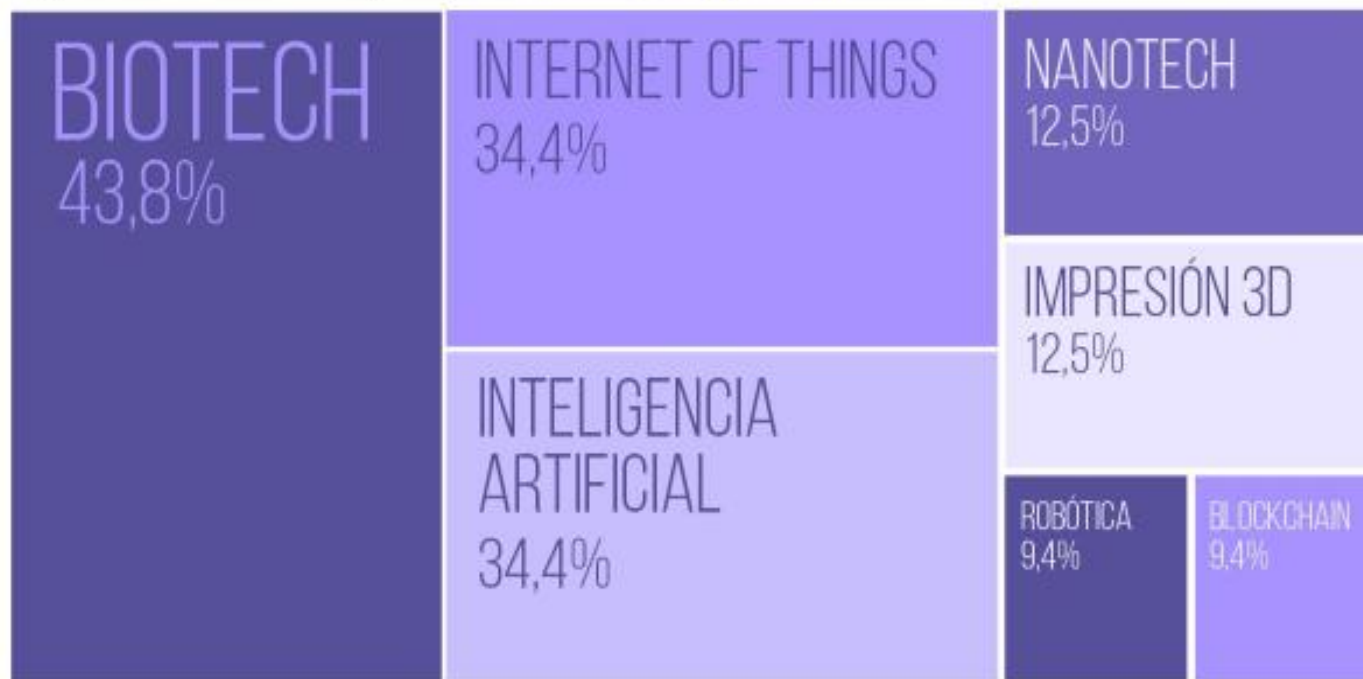
Fuente: Informe Sciencepreneurs



Ecosistema DeepTech en Colombia

ECOSISTEMA DE STARTUPS DEEP TECH EN COLOMBIA

Segmentación de las Startups según la **Tecnología Exponencial** usada en la solución

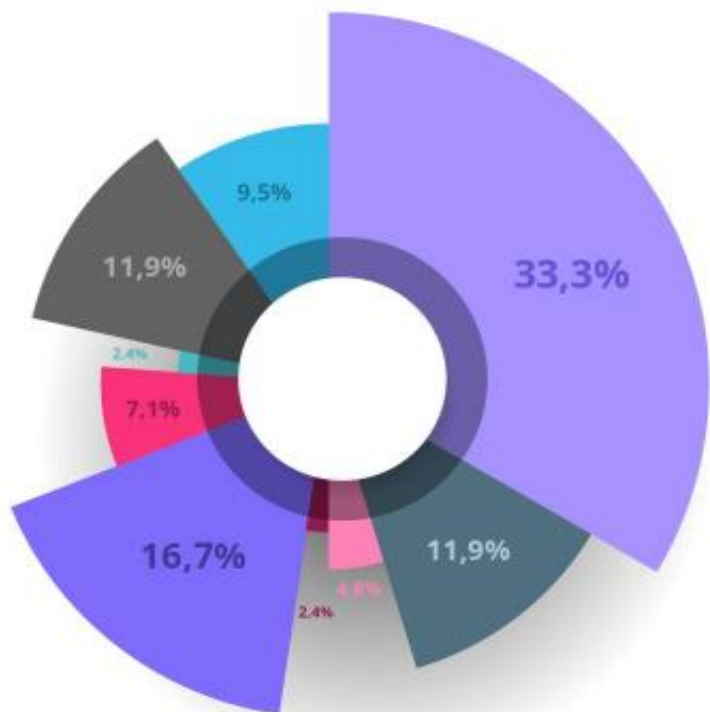


Fuente: Mentex



Financiación

ECOSISTEMA DE STARTUPS DEEP TECH EN COLOMBIA



Fuentes de financiación

74,2%

De las Startups mapeadas han recibido financiamiento superior a los USD 125.000

- Capital de riesgo
- Family, friends & fools
- Fondos universitarios
- Banca
- Recursos propios
- Ángel inversionista
- Spin off
- No ha recibido
- Recursos públicos

Fuente: Mentis

ESTRATEGIAS DE INCUBACIÓN Y FINANCIACIÓN

MECANISMO	ESFUERZO	INVERSIÓN	IMPACTO	RECOMENDACIÓN
SPIN-OFFS	ALTO	ALTO	BAJO	Las soluciones DeepTech requieren un portafolio global y diversificado dado su nivel de exigencia y la alta tasa de fracaso que excede las capacidades y alcances de la mayor parte de Universidades y empresas
CONCURSOS Y HACKATONES	ALTO	BAJO	BAJO	Las soluciones DeepTech tienen largos ciclos de desarrollo. El impacto de este tipo de retos deben limitarse a apuestas de gran escala con premios escalonados coherentes con el tamaño de los retos. Casos de éxito: ej. DARPA, XPrize, Catalyst.
ACCESO A RECURSOS DEL SISTEMA DE CIENCIA Y TECNOLOGÍA	MEDIO	ALTO	ALTO	Tiene la ventaja de otorgar tiempo suficiente para la maduración tecnológica sin tener que ceder la participación accionaria a inversionistas antes de tiempo. En Colombia muchos de estos recursos aún no se usan. Casos de éxito: la mayoría de los emprendedores DeepTech de Argentina provienen del CONICET.
CIENTÍFICOS EMPRENDEDORES	ALTO	ALTO	ALTO	Hemos identificado que las startups DeepTech más exitosas provienen de este frente. Se trata de equipos de alta calidad y experiencia. Fomentar políticas de soft landing, podría acelerar significativamente el número de startups en el país así como el acceso a capital de riesgo y financiación para la escalabilidad.
MODELOS DE COLABORACIÓN ACADEMIA - SECTOR PRIVADO PARA LA CREACIÓN DE COMPAÑÍAS	ALTO	MEDIO	ALTO	Las universidades actúan como proveedoras de talento e inversión y un tercero experto en la materia se encarga del proceso de incubación, aceleración y/o financiación. Aunado a proyectos atados al sistema de ciencia podría potenciarse sustancialmente. Caso de éxito: alianza Tech Innovation Group y Universidad de Antioquia. En USA las universidades invierten entre el 8 y el 15% de sus endowments en fondos de capital de riesgo



A L I A N Z A

DEEP TECH

C O L O M B I A

OLARTEMOURE
OLARTE MOURE & ASOCIADOS
Abogados - Attorneys

OM | Grow
Investiga, Soluciona, Crece
By IP&T

mentex

100 **PROMOTORES Y/O ALIADOS**

Generar la comunidad y las capacidades necesarias con representantes de salud, alimentos y energía

- Top 2 ecosistema DeepTech en LATAM después de Argentina
- Conexiones con 4 ecosistemas clave
- Reporte anual de evolución

US 100M **INVERSIÓN**

Generar los recursos necesarios para que el 20% del capital de las empresas provenga de LATAM.

- Capital de riesgo
- Movilización de recursos del sistema de ciencia y tecnología

100 **STARTUPS DEEPTech**

Generar el embudo de talento para el ecosistema

- 10.000 personas formadas en los diferentes programas.
- Aumentar el 200% las admisiones de startups en incubadores TOP globales
- 30 Fast track de validación

[100 EXPERTOS Y MENTORES]



Qüiz

7

Join at www.kahoot.it
or with the Kahoot! app

Game PIN:

229 9571



Sta

OLARTEMOURE

OLARTE MOURE & ASOCIADOS LTDA.
Abogados - Attorneys

OLARTEMOURE

OLARTE MOURE & ASOCIADOS

Abogados - Attorneys

www.olartemoure.com